## 2012-2016年中国洗洁精行业市场调研及发展前景 预测报告

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

## 一、报告简介

观研报告网发布的《2012-2016年中国洗洁精行业市场调研及发展前景预测报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://baogao.chinabaogao.com/xiantiyongpin/120919120919.html

报告价格: 电子版: 6800元 纸介版: 7000元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人:客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

洗洁精为日常消费者性用品,特生产环保安全产品,洁净温和,泡沫柔细,迅速分解油腻,快速去污、除菌,有效彻底清洁不残留,洗时散发淡雅果香味,洗后洁白光亮如新。时常使用确保居家卫生,避免病菌传染。主要成份:直链烷基苯磺酸钠、十二烷基硫酸钠、烯烃磺酸钠、脂肪醇聚氧乙烯醚硫酸钠、烷基醇酰胺、烷基糖苷、烷基甜菜碱等。化学成分:洗洁精的主要成分是烷基磺酸钠、脂肪醇醚硫酸钠、泡沫剂、增溶剂、香精、水、色素、防腐剂等,其实都是化学成分。烷基磺酸钠和脂肪醇醚硫酸钠都是阴离子表面活性剂,是石化产品,用以去污油渍。

中国报告网发布的《2012-2016年中国洗洁精行业市场调研及发展前景预测报告》共十二章。首先介绍了中国洗洁精行业市场发展环境、中国洗洁精整体运行态势等,接着分析了中国洗洁精行业市场运行的现状,然后介绍了中国洗洁精市场竞争格局。随后,报告对中国洗洁精做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国洗洁精行业发展趋势与投资预测。您若想对洗洁精产业有个系统的了解或者想投资洗洁精行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本分析报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 中国洗涤剂行业总体分析

第一节 2011年国际洗涤剂市场发展概况

- 一、全球洗涤剂市场需求强劲增长
- 二、国外片状洗涤剂市场日益成熟
- 三、瑞典立法禁止衣用洗涤剂使用磷酸盐
- 四、国外品牌主导俄罗斯合成洗涤剂市场
- 五、澳大利亚成功研制节水型洗涤剂

第二节 2011年中国洗涤剂行业发展情况分析

- 一、中国洗涤剂市场基本特征
- 二、中国洗涤剂行业发展概况
- 三、中国合成洗涤剂产量平稳增长
- 四、洗涤剂行业主要专利技术发展状况
- 五、家用洗涤剂品种发展现状

第三节 2011年中国洗涤剂对环境保护的影响分析

- 一、洗涤剂对环境的影响
- 二、合成洗涤剂污染及影响
- 三、含磷洗涤剂对水体的不良影响

## 四、洗衣粉的污染及对策

第四节 2011年中国洗涤剂行业面临的挑战及发展对策分析

- 一、中国洗涤剂洗涤效果有待改进
- 二、国产洗涤剂包装存在的难题
- 三、洗涤剂行业的发展对策
- 四、立法推进洗涤剂全面禁磷
- 第二章 中国洗洁精行业发展环境分析
- 第一节 国内洗洁精经济环境分析
- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2012年中国洗洁精经济发展预测分析
- 第二节 中国洗洁精行业政策环境分析
- 第三章 中国洗洁精行业市场运行状况分析
- 第一节 2011年中国洗洁精行业总体发展概况分析
- 一、中国洗洁精市场供给情况分析
- 二、中国洗洁精市场销售特点分析
- 三、中国洗洁精行业进出口形势分析
- 第二节 2011年中国洗洁精行业发展特点分析
- 一、洗洁精行业生产的集中度较高
- 二、人均消费水平还很低,市场潜力无限
- 三、企业竞争策略跟随市场需求变化分析
- 四、营销策略还缺乏有效整合
- 五、企业的多元化经营成为趋势
- 第三节 2011年中国洗洁精市场存在的问题分析
- 一、成本问题
- 二、成份问题
- 三、禁限磷问题
- 四、质量问题
- 五、包装问题

第四章 中国洗洁精市场运行态势分析

- 第一节 2011年中国洗洁精市场发展状况分析
- 一、中国餐具洗洁精行业发展状况分析
- 二、小企业产洗洁精存在质量问题
- 三、醋离子洗洁精热销市场
- 四、茶叶原料洗洁精亮相市场

- 五、电脑清洁剂市场空间广阔
- 六、饮水机清洗热带动清洁剂市场
- 七、洗衣机槽专业清洁剂将成家庭常备品
- 第二节 2011年中国洗洁精消费情况分析
- 一、洗涤用品是习惯性消费
- 二、品牌消费存在地域差异
- 三、使用与否与年龄相关
- 四、功效和价格影响消费
- 五、主要功效需求分析
- 六、消费者看中的促销方式
- 第三节 2011年中国各地最常用品牌排名
- 第五章 中国洗洁精市场营销策略分析
- 第一节 2011年中国洗洁精行业市场营销策略分析
- 一、价格策略
- 二、回款策略
- 三、网络促销策略
- 四、返利策略
- 五、传播策略
- 六、发展策略
- 七、服务策略
- 第二节 2011年中国洗洁精行业营销案例分析
- 一、日化市场的出路
- 二、向洗洁精挑战
- 第三节 品牌合资失败案例分析
- 第六章 2008-2010年中国洗洁精制造行业数据监测分析
- 第一节 2008-2010年中国洗洁精行业总体数据分析
- 一、2008年中国洗洁精行业全部企业数据分析
- 二、2009年中国洗洁精行业全部企业数据分析
- 三、2010年中国洗洁精行业全部企业数据分析
- 第二节 2008-2010年中国洗洁精行业不同规模企业数据分析
- 一、2008年中国洗洁精行业不同规模企业数据分析
- 二、2009年中国洗洁精行业不同规模企业数据分析
- 三、2010年中国洗洁精行业不同规模企业数据分析
- 第三节 2008-2010年中国洗洁精行业不同所有制企业数据分析
- 一、2008年中国洗洁精行业不同所有制企业数据分析

- 二、2009年中国洗洁精行业不同所有制企业数据分析
- 三、2010年中国洗洁精行业不同所有制企业数据分析
- 第七章 中国洗洁精行业市场竞争概况分析
- 第一节 2011年中国洗洁精行业总体竞争局势分析
- 一、进入者的威胁和机会
- 二、中外品牌势均力敌
- 三、国产品牌锐意进取
- 四、外企品牌强势扩张
- 五、臭氧洗涤技术在洗洁精行业的应用
- 第二节 2011年中国洗洁精与洗衣片的替代竞争分析
- 一、洗洁精与洗衣液竞争概况分析
- 二、洗洁精与洗衣液竞争优势分析
- 三、洗洁精与"不用洗洁精的洗衣机"间的异业竞争分析
- 第三节 2011年中国洗洁精行业竞争策略分析
- 第八章 中国洗洁精重点企业分析
- 第一节 南风化工集团股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析
- 第二节 广州市浪奇实业股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析
- 第三节 浙江传化股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析

- 六、企业成长能力分析
- 第四节 纳爱斯集团有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析
- 第五节 广州立白(番禺)有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析
- 第九章 中国洗洁精上游行业分发展状况分析
- 第一节 表面活性剂概述
- 一、表面活性剂基本概念
- 二、表面活性剂的结构及分类方法
- 三、表面活性剂洗涤剂的成分及性能
- 第二节 中国表面活性剂行业发展状况
- 一、国际表面活性剂行业发展势头良好
- 二、中国表面活性剂产业发展概况
- 三、合成洗涤剂工业对表面活性剂需求大
- 四、中国表面活性剂产业绿色化进程加快
- 第三节 2009年中国助洗剂行业发展情况分析
- 一、助洗剂概述
- 二、烷基苯概述
- 三、丙烯酸概述
- 第十章 2012-2016年中国洗洁精市场发展策略及建议分析
- 第一节 2012-2016年中国洗洁精企业面临的危机分析
- 一、真正的战争尚未开始
- 二、高端市场的尴尬处境
- 三、多元化的不温不火
- 四、假冒伪劣商品的猖獗

- 五、价格双刃剑的倒戈
- 六、遭遇外资本土战略高压
- 七、整合营销仍是软肋
- 八、外资的品牌遏制策略
- 第二节 2012-2016年中国洗洁精企业发展战略
- 一、以战略思维避免恶性价格战
- 二、洗洁精规模企业经营建议

第三节 2012-2016年中国洗洁精中小企业经营建议分析

- 一、中小企业的竞争战略问题
- 二、汰渍现象的启示

第四节 2012-2016年中国洗洁精市场品牌发展建议分析

- 一、品牌的发展情况分析
- 二、提升品牌价值策略

第十一章 2012-2016年中国洗洁精行业发展趋势预测分析

第一节 2012-2016年中国洗洁精行业产品发展趋势分析

第二节 2012-2016年中国洗洁精行业战略发展趋势分析

- 一、"竞合"将成为市场主流
- 二、创新将是企业持续发展的不竭动力
- 三、信息分析将是提高竞争力的基础
- 四、独特的经营战略将成为竞争获胜的关键

第三节 2012-2016年中国洗洁精市场竞争趋势分析

- 一、外商独资,大势所趋
- 二、本土操作, 渐入佳境
- 三、高端精品,外资独钟
- 四、多元拓展, 齐头并进
- 五、技术领跑,资源共享
- 六、竞合模式,纳入正轨

第四节 2012-2016年中国洗洁精市场发展预测分析

- 一、无磷洗洁精质量问题成为热点
- 二、细分适应个性需求
- 三、皂型洗洁精成新宠
- 四、未来不容盲目乐观

第十二章 2012-2016年中国洗洁精行业投资机会与投资风险分析

- 第一节 2012-2016年中国洗洁精行业投资机会分析
- 一、洗洁精行业吸引力分析

二、洗洁精行业区域投资潜力分析

第二节 2012-2016年中国洗洁精行业投资风险分析

一、宏观调控风险

二、行业竞争风险

三、供需波动风险

四、技术风险

五、经营管理风险

第三节 2012-2016年中国洗洁精行业投资策略分析

图表目录(部分):

图表: 2005-2011年国内生产总值

图表:2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表:2011年居民消费价格比上年涨跌幅度(%)

图表: 2005-2011年国家外汇储备

图表: 2005-2011年财政收入

图表:2005-2011年全社会固定资产投资

图表:2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度(亿元)

图表:2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表: 南风化丁集团股份有限公司经济指标走势图

图表:南风化丁集团股份有限公司经营收入走势图

图表:南风化工集团股份有限公司盈利指标走势图

图表:南风化工集团股份有限公司负债情况图

图表:南风化工集团股份有限公司负债指标走势图

图表:南风化工集团股份有限公司运营能力指标走势图

图表:南风化工集团股份有限公司成长能力指标走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司主要经济指标走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司经营收入走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司盈利指标走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司负债情况图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司负债指标走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司运营能力指标走势图

图表:广州市浪奇实业股份有限公司成长能力指标走势图

图表:浙江传化股份有限公司主要经济指标走势图

图表:浙江传化股份有限公司经营收入走势图

图表:浙江传化股份有限公司盈利指标走势图

图表:浙江传化股份有限公司负债情况图

图表:浙江传化股份有限公司负债指标走势图

图表:浙江传化股份有限公司运营能力指标走势图

图表:浙江传化股份有限公司成长能力指标走势图

图表: 纳爱斯集团有限公司主要经济指标走势图

图表:纳爱斯集团有限公司经营收入走势图

图表:纳爱斯集团有限公司盈利指标走势图

图表: 纳爱斯集团有限公司负债情况图

图表: 纳爱斯集团有限公司负债指标走势图

图表:纳爱斯集团有限公司运营能力指标走势图

图表:纳爱斯集团有限公司成长能力指标走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司主要经济指标走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司经营收入走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司盈利指标走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司负债情况图

图表:广州立白(番禺)有限公司负债指标走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司运营能力指标走势图

图表:广州立白(番禺)有限公司成长能力指标走势图

图表:略.....

中国报告网发布的《2012-2016年中国洗洁精行业市场调研及发展前景预测报告》共十二章。内容严谨、数据翔实,更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势,洞悉行业竞争格局,规避经营和投资风险,制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具

详细请访问: http://baogao.chinabaogao.com/xiantiyongpin/120919120919.html