# 中国婚庆市场全景调查与发展趋势研究报告(201 2-2016)

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

# 一、报告简介

观研报告网发布的《中国婚庆市场全景调查与发展趋势研究报告(2012-2016)》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://baogao.chinabaogao.com/hunjiehunging/141562141562.html

报告价格: 电子版: 7000元 纸介版: 7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人:客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

# 二、报告目录及图表目录

婚庆作为一个新兴行业,在全国已到了火爆的程度。北京、上海、广洲、深圳,婚庆公司如雨后春笋般涌现。尤其是上海婚庆协会的成立,正式标榜婚庆行业正朝专业化、正规化的方向发展。婚庆产业正逐渐成长为一个新的朝阳产业,婚庆消费市场的婚纱礼服、婚纱摄影、婚礼服务、婚宴、珠宝首饰等行业的发展日趋成熟,并与新婚消费的其他行业如家电、家具、床上用品、室内装修、房地产、汽车、银行保险等40多个关联行业,逐步形成令人瞩目的婚庆产业链,充满了巨大潜在商机。在婚庆产业快速发展的过程中,相关企业也越来越注重品牌服务和规模经营,婚庆的高层次服务也在增多,整个行业都在为满足当代青年多元化、时尚化、个性化、追求浪漫服务的需求而努力,婚庆产业大的产业链正在逐步形成。

中国报告网发布的《中国婚庆市场全景调查与发展趋势研究报告(2012-2016)》共七章。首先介绍了中国婚庆行业市场发展环境、中国婚庆整体运行态势等,接着分析了中国婚庆行业市场运行的现状,然后介绍了中国婚庆市场竞争格局。随后,报告对中国婚庆做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国婚庆行业发展趋势与投资预测。您若想对婚庆产业有个系统的了解或者想投资婚庆行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 中国婚庆产业背景分析

第一节 婚庆产业定义及产业链分析

- 一、婚庆产业发展周期
- 二、婚庆产业的特征
- 三、婚庆产业链结构分析

第二节 婚庆产业消费群体分析

- 一、登记结婚的新人数量分析
- 二、登记结婚新人结构分析
- 三、登记结婚新人群体消费能力分析
- 四、登记结婚新人群体消费需求分析
- 五、登记结婚新人人均消费费用分析

第三节 婚庆产业消费特征分析

- 一、新婚消费需求现状分析
- 二、新婚消费需求结构分析
- 三、区域结婚消费差异分析
- 四、结婚消费需求趋势分析

#### 第四节 婚庆产业相关政策分析

- 一、《婚纱和礼服行业标准》
- 二、《婚姻庆典服务》
- 第二章 2012年中国婚庆产业发展状况分析
- 第一节 婚庆产业发展分析
- 一、婚庆产业发展规模分析
- 二、婚庆产业发展特点分析
- 第二节 婚庆产业商业模式分析
- 第三节 婚庆产业区域市场分析
- 一、北京婚庆市场分析
- 二、上海婚庆市场分析
- 三、广州婚庆市场分析
- 四、深圳婚庆市场分析
- 五、苏州婚庆市场分析
- 第四节 婚庆博览会发展分析
- 一、婚庆博览会简介
- 二、婚庆博览会营销体系分析
- 三、主要大型婚庆博览会分析
- (1) 北京婚庆博览会
- (2)上海婚庆博览会
- (3)深圳婚庆博览会
- (4) 杭州婚庆博览会

#### 第五节 华德培婚礼有限公司经营情况分析

- 一、华德培发展历程分析
- 二、华德培主营业务分析
- 三、华德培经营情况分析
- 四、华德培经营策略分析
- 五、华德培在华竞争分析
- 六、华德培给中国企业的借鉴
- 第三章 2012年中国婚庆产业婚纱摄影市场分析
- 第一节 婚纱摄影行业发展分析
- 一、婚纱摄影行业发展现状
- 二、婚纱摄影行业规模分析
- 三、婚纱摄影行业发展趋势分析
- (1) 一对一VIP服务

- (2) 主题摄影将成主流
- (3) 动态产品需求增加
- (4)数码制作日趋重要
- (5)营销渠道网络化
- 第二节 婚纱摄影市场分析
- 一、婚纱摄影市场需求分析
- 二、婚纱摄影市场规模分析
- 三、婚纱摄影市场竞争格局分析
- (1)北京婚纱摄影市场竞争格局分析
- (2)上海婚纱摄影市场竞争格局分析
- (3)广州婚纱摄影市场竞争格局分析
- (4)深圳婚纱摄影市场竞争格局分析
- (5) 苏州婚纱摄影市场竞争格局分析
- 四、婚纱摄影市场主要特点分析
- 五、婚纱摄影市场发展前景预测
- 第三节 婚纱摄影行业市场营销分析
- 一、婚纱摄影行业营销方式分析
- (1) 直营模式
- (2)展会模式
- (3)网络模式
- 二、婚纱摄影行业营销策略分析
- (1)特色优先策略分析
- (2)价格适应策略分析
- (3)品牌提升策略分析
- (4)刺激促销策略分析
- (5) 现身说法策略分析
- (6) 媒体组合策略分析
- (7)单一诉求策略分析
- (8) 口碑营销策略分析

第四章 2012年中国婚庆产业珠宝首饰市场分析

- 第一节 婚庆珠宝首饰市场分析
- 一、婚庆珠宝首饰市场需求分析
- 二、婚庆珠宝首饰市场规模分析
- 三、婚庆珠宝首饰市场竞争格局分析
- 四、婚庆珠宝首饰细分市场需求分析

- (1) 黄金首饰市场需求分析
- (2)K金首饰市场分析
- (3)铂金首饰市场需求分析
- (4)钻石市场需求分析
- (5) 玉石市场需求分析
- 五、婚庆珠宝首饰市场发展前景预测
- 第二节 婚庆珠宝首饰消费环境分析
- 一、婚庆珠宝首饰市场调查
- (1)新人采购珠宝首饰的比例分析
- (2)新人采购珠宝的平均预算分析
- 二、婚庆珠宝首饰消费者特征分析
- (1) 婚庆珠宝首饰消费者规模分析
- (2) 婚庆珠宝首饰消费者经济实力分析
- (3) 婚庆珠宝首饰消费者喜好分析
- (4) 婚庆珠宝首饰80后消费群体分析
- 1)80后占婚庆珠宝首饰市场的份额分析
- 2)80后购买婚庆珠宝首饰的花费分析
- 3)80后群体珠宝首饰的消费观念分析
- 4)80后群体珠宝首饰的关注点分析
- 5)80后群体珠宝首饰的购买渠道分析

第三节 婚庆珠宝首饰销售渠道分析

- 一、商超渠道
- 二、专卖店渠道
- 三、网络渠道
- (1) 网络销售的优劣势分析
- (2) 网络销售案例分析
- 1)钻石小鸟"鼠标+水泥"模式
- 2)"鼠标+水泥"发展趋势分析

第五章 2012年中国婚庆产业其他细分市场分析

第一节 婚纱礼服市场分析

- 一、婚纱礼服市场发展分析
- (1)婚纱礼服市场需求分析
- (2)婚纱礼服市场规模分析
- (3)婚纱礼服市场竞争格局分析
- (4)婚纱礼服市场发展前景预测

- 二、婚纱礼服地区市场分析
- (1) 虎丘婚纱礼服市场分析
- (2)广州婚纱礼服市场
- 三、婚纱礼服销售渠道分析
- (1)批发渠道
- (2)婚纱影楼渠道
- (3)商场渠道
- (4)网络渠道

第二节 中国婚宴市场分析

- 一、婚宴市场发展分析
- (1) 婚宴市场需求分析
- (2)婚宴市场规模分析
- (3)婚宴市场特点分析
- 1)时间选择的集中性
- 2)服务对象的复杂性
- 3) 菜品选择的特殊性
- (4) 婚宴价格分析
- (5)婚宴市场竞争格局分析
- (6)消费者选择婚宴酒店的因素分析
- (7)婚宴市场发展前景预测
- 二、婚宴地区市场分析
- (1) 北京婚宴市场分析
- (2)上海婚宴市场分析
- (3)广州婚宴市场分析
- (4)深圳婚宴市场分析
- 三、高星级酒店婚宴市场分析
- (1) 高星级酒店优势分析
- 1)市场优势
- 2)资源优势
- (2)高星级酒店经营策略分析
- 1) 婚宴服务专业化
- 2) 拓展婚宴外延
- 3)加强与婚庆公司合作
- 4)体现人本管理
- 5)做好客户关系管理

#### 第三节 中国婚礼服务市场分析

- 一、婚礼服务市场发展分析
- (1)婚礼服务市场需求分析
- (2)婚礼服务市场规模分析
- (3)婚礼服务市场竞争格局分析
- 1) 北京婚礼服务市场竞争格局分析
- 2)上海婚礼服务市场竞争格局分析
- 3)广州婚礼服务市场竞争格局分析
- 4) 杭州婚礼服务市场竞争格局分析
- 5)成都婚礼服务市场竞争格局分析
- (4)婚礼服务市场发展前景预测
- 二、婚礼服务需求趋势分析
- (1)婚礼主题化
- (2)婚礼个性化
- (3)婚礼仪式化
- (4)婚礼品质化

## 第四节 中国婚庆旅游市场分析

- 一、婚庆旅游市场发展现状分析
- 二、婚庆旅游消费特点分析
- (1)旅游服务需求细
- (2)旅游消费档次高
- (3)季节性明显,停留时间长
- (4)对目的地资源要求高
- 三、婚庆旅游产品开发策略
- (1) 深挖细分市场需求
- (2)产品主题鲜明有特色
- (3)产品内容丰富多彩且注重细节
- (4)产品开发强调强强联合
- 四、婚庆旅游产品营销策略
- (1) 以独特性推出产品系列
- (2)设置产品进入壁垒
- (3)产品品牌化经营
- (4)旅游目的地加大对婚庆市场的投入
- 五、婚庆旅游市场发展前景预测
- 第六章 2012年中国婚庆产业重点企业调研分析

# 第一节 金夫人实业有限公司(婚纱摄影)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

## 第二节 周生生集团国际有限公司(婚庆珠宝首饰)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

#### 第三节 广东名瑞集团股份有限公司(婚纱礼服)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

# 第四节 上海锦江国际酒店发展股份有限公司(婚宴酒店)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

## 第五节 北京舒欣婚礼策划公司(婚礼服务)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

第六节 中国国旅股份有限公司(婚庆旅游)

- 一、企业发展简况分析
- 二、主要财务指标分析
- 三、企业偿债能力分析
- 四、企业运营能力分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业发展能力分析

第七章 2012-2016年中国婚庆产业发展趋势与前景预测

第一节 2012-2016年中国婚庆产业发展前景预测

- 一、婚庆产业驱动因素分析
- (1) 适婚人口规模庞大
- (2) 婚庆消费观念趋势
- (3)婚庆消费能力发展
- (4) 婚庆消费水平走向
- 二、婚庆产业发展前景预测

第二节 2012-2016年中国婚庆产业链整合分析

- 一、婚庆产业链整合现状
- 二、婚庆企业产业链整合分析
- (1)深圳天长地久婚纱摄影公司
- (2) 金夫人实业有限公司
- 三、婚庆产业链整合前景分析

第三节 2012-2016年中国婚庆产业发展策略分析

- 一、婚庆产业存在问题分析
- 二、婚庆产业发展策略分析
- (1)渠道规模化
- (2)产业链一体化
- (3)目标市场多元化

#### 图表目录:

图表:国内生产总值同比增长速度

图表:全国粮食产量及其增速

图表:规模以上工业增加值增速(月度同比)(%)图表:社会消费品零售总额增速(月度同比)(%)

图表:进出口总额(亿美元)

图表:广义货币(M2)增长速度(%)

图表:居民消费价格同比上涨情况

图表:工业生产者出厂价格同比上涨情况(%)

图表:城镇居民人均可支配收入实际增长速度(%)

图表:农村居民人均收入实际增长速度

图表:人口及其自然增长率变化情况

图表:2011年固定资产投资(不含农户)同比增速(%)

图表:2011年房地产开发投资同比增速(%)

图表:2012年中国GDP增长预测

图表:国内外知名机构对2012年中国GDP增速预测

图表:.....

详细请访问: http://baogao.chinabaogao.com/hunjiehunqing/141562141562.html