中国纺织服装行业市场盈利模式现状及十三五投 资规划研究报告

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国纺织服装行业市场盈利模式现状及十三五投资规划研究报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/231909231909.html

报告价格: 电子版: 7200元 纸介版: 7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

报告大纲:

第一章纺织服装专业市场基本概述

- 1.1专业市场的介绍
- 1.1.1专业市场的界定
- 1.1.2专业市场的特点
- 1.1.3专业市场的功能
- 1.2专业市场的分类
- 1.2.1按经营形态分类
- 1.2.2按商业类别分类
- 1.2.3按区域特性分类
- 1.2.4按商圈规模分类
- 1.3我国纺织服装专业市场业态演进
- 1.3.1雏形阶段
- 1.3.2萌芽阶段
- 1.3.3起步发展阶段
- 1.3.4发展壮大阶段
- 1.3.5转型升级阶段
- 1.3.6全球化发展阶段

第二章中国纺织服装专业市场的发展环境分析

- 2.1宏观经济环境
- 2.1.1国际经济运行分析
- 2.1.2中国经济运行现状
- 2.1.3中国经济发展预测
- 2.2市场运营环境
- 2.2.1纺织服装产业现状
- 2.2.2纺织服装贸易状况
- 2.2.3纺织服装消费情况
- 2.2.4纺织服装集群现状
- 2.3政策法律环境
- 2.3.1市场监管政策
- 2.3.2市场标准规范
- 2.3.3财税减负政策
- 2.3.4知识产权保护

- 2.4外部环境转变的影响
- 2.4.1政策制度转变
- 2.4.2产业结构升级
- 2.4.3经营方式转变
- 2.4.4商业业态变化

第三章2013-2015年中国纺织服装专业市场发展分析

- 3.1纺织服装专业市场发展综况
- 3.1.1专业市场概述
- 3.1.2产业转型升级
- 3.1.3市场规模化集聚
- 3.1.4市场发展细分化
- 3.2纺织服装专业市场新特征分析
- 3.2.1打造民族品牌
- 3.2.2指数时代开启
- 3.2.3夜市集聚人气
- 3.2.4市场智造升级
- 3.2.5单一市场转换
- 3.2.6电商化成趋势
- 3.32013-2015年纺织服装专业市场运行分析
- 3.3.1整体发展状况
- 3.3.2市场发展特点
- 3.3.3市场成交规模
- 3.3.4西部发展机遇
- 3.4纺织服装专业市场的典型模式分析
- 3.4.1柯桥模式
- 3.4.2义乌模式
- 3.4.3常熟模式
- 3.4.4天雅模式
- 3.4.5白马模式
- 3.5纺织服装专业市场发展问题及对策
- 3.5.1市场面临压力
- 3.5.2市场发展障碍
- 3.5.3行业政策建议
- 3.5.4加强市场管理

第四章2013-2015年中国纺织服装专业市场的发展效应分析

- 4.1纺织服装专业市场的功能效用分析
- 4.1.1交易平台和商贸渠道
- 4.1.2信息集聚和价格形成
- 4.1.3仓储运输与物流配送
- 4.1.4市场监督的功能
- 4.1.5品牌孵化器功能
- 4.1.6区域的辐射功能
- 4.1.7集聚产业和繁荣经济
- 4.2纺织服装专业市场对区域经济的影响研究
- 4.2.1研究方案设计
- 4.2.2变量相关性分析
- 4.2.3回归结果的分析
- 4.2.4发展的对策建议
- 4.3纺织服装专业市场的内销市场作用
- 4.3.1内销市场作用凸显
- 4.3.2积极主动促进内销

第五章2013-2015年中国纺织服装专业市场电商应用分析

- 5.1纺织服装专业市场应用电子商务的原因及意义
- 5.1.1市场对电商的需求
- 5.1.2电商带动行业发展
- 5.1.3电商应用的意义
- 5.2纺织服装专业市场电子商务的应用状况
- 5.2.1发展动力分析
- 5.2.2电商交易规模
- 5.2.3电商渠道建设
- 5.2.4发展的均衡性
- 5.2.5智慧商城模式
- 5.3纺织服装专业市场商户电商应用情况
- 5.3.1商户参与电商状况
- 5.3.2开展电商途径多元
- 5.3.3移动电商渐成热点
- 5.3.4应用成效显著提高
- 5.3.5商户运作电商公司化
- 5.3.6电商应用趋于理性
- 5.4纺织服装专业市场电商应用环境的建设

- 5.4.1应用环境的优化
- 5.4.2政府支持保障
- 5.4.3公共服务建设
- 5.4.4人才培训与引进
- 5.4.5电商产业园区建设
- 5.5纺织服装专业市场发展电商的问题及建议
- 5.5.1电商网络瓶颈
- 5.5.2市场运用障碍
- 5.5.3市场优化建议
- 5.5.4发展对策分析

第六章2013-2015年中国纺织服装专业市场品牌化发展分析

- 6.1纺织服装专业市场塑造品牌的重要性
- 6.1.1培育品牌的必要性
- 6.1.2需要多种驱动要素
- 6.1.3促进产业转型升级
- 6.2纺织服装专业市场品牌效应的作用机理
- 6.2.1内涵阐释
- 6.2.2形成机制
- 6.2.3内在特征
- 6.2.4作用机理
- 6.2.5案例分析
- 6.3纺织服装专业市场的品牌孵化分析
- 6.3.1功能性误区
- 6.3.2品牌孵化过程
- 6.3.3终端市场建设
- 6.4纺织服装专业市场培育服装品牌的优势
- 6.4.1集体优势
- 6.4.2渠道优势
- 6.4.3合作优势
- 6.5纺织服装专业市场的品牌定位思路
- 6.5.1品牌定位理论
- 6.5.2产品属性及性质
- 6.5.3目标消费群体
- 6.5.4相关调查与分析
- 6.5.5品牌定位确定

第七章2013-2015年中国纺织服装专业市场转型升级分析

- 7.1纺织服装专业市场转型升级的实践
- 7.1.1转变服务理念
- 7.1.2升级改造硬件
- 7.1.3加快品牌孵化
- 7.1.4电商异军突起
- 7.1.5高效多元营销
- 7.1.6创新经营理念
- 7.1.7主要实例分析
- 7.2纺织服装专业市场转型升级的态势
- 7.2.1转型升级之殇
- 7.2.2积极应变挑战
- 7.2.3转型升级机遇
- 7.2.4市场转型路径
- 7.3纺织服装专业市场转型升级的方向
- 7.3.1创新规划定位思维
- 7.3.2打造品牌孵化基地
- 7.3.3适应品牌发展需求
- 7.3.4与城市协调发展
- 7.3.5关注绿色市场建设
- 7.3.6应用先进科技技术
- 第八章2013-2015年典型区域纺织服装专业市场发展分析
- 8.1广东服装专业市场的分布及发展
- 8.1.1广州市区板块
- 8.1.2中山沙溪板块
- 8.1.3增城新塘板块
- 8.1.4东莞虎门板块
- 8.1.5经营特点分析
- 8.1.6主要发展经验
- 8.2江苏纺织服装专业市场的发展
- 8.2.1服务功能显著
- 8.2.2市场交易集中度
- 8.2.3标杆市场规模
- 8.2.4构建市场指数
- 8.3浙江绍兴柯桥纺织专业市场分析

- 8.3.1市场带动效应
- 8.3.2激发市场活力
- 8.3.3加速市场转型
- 8.3.4有益经验分析
- 8.4广东东莞虎门布辅料专业市场分析
- 8.4.1总体现状
- 8.4.2面临形势
- 8.4.3发展措施
- 8.4.4市场需求
- 8.4.5政策导向
- 8.4.6发展趋势
- 8.5浙江湖州织里童装专业市场分析
- 8.5.1市场发展背景
- 8.5.2运营状况分析
- 8.5.3制约因素分析
- 8.5.4织里的互联网+
- 8.5.5产业转型升级
- 8.5.6发展培育对策

第九章中国重点纺织服装专业市场分析

- 9.1绍兴中国轻纺城
- 9.1.1市场基本概况
- 9.1.2市场发展形势
- 9.1.3市场发展规模
- 9.1.4贸易模式分析
- 9.1.5招商网络拓展
- 9.1.6产业转型升级
- 9.1.7主要发展瓶颈
- 9.1.8未来发展思路
- 9.2广州白马服装市场
- 9.2.1市场基本概况
- 9.2.2品牌孵化分析
- 9.2.3多元营销策略
- 9.2.4营销模式创新
- 9.2.5转型发展战略
- 9.2.6市场开拓战略

- 9.2.7战略合作联盟
- 9.2.8全渠道战略布局
- 9.3中国东方丝绸市场
- 9.3.1市场基本情况
- 9.3.2市场运营规模
- 9.3.3交易模式转变
- 9.3.4市场创新发展
- 9.3.5市场文化培育
- 9.3.6规划培育经验
- 9.4中国叠石桥国际家纺城
- 9.4.1市场基本情况
- 9.4.2市场发展形势
- 9.4.3市场运营规模
- 9.4.4贸易试点建设
- 9.4.5贸易模式创新
- 9.4.6市场建设动向
- 9.4.7产业转型升级
- 9.4.8行业问题对策
- 9.5中国常熟服装城
- 9.5.1市场基本情况
- 9.5.2市场运营现状
- 9.5.3市场电商发展
- 9.5.4转型升级分析
- 9.6天雅女装大厦
- 9.6.1市场基本概况
- 9.6.2市场华丽升级
- 9.6.3市场发展成就
- 9.6.4战略合作动向
- 9.7石狮服装城
- 9.7.1市场基本概况
- 9.7.2市场运营情况
- 9.7.3市场品牌定位
- 9.7.4主要发展经验
- 9.8杭州四季青服装市场
- 9.8.1市场基本概况

- 9.8.2市场运营现状
- 9.8.3转型升级态势
- 9.8.4发展经验分析
- 9.9其他重点市场概况
- 9.9.1虎门富民时装城
- 9.9.2广东西樵轻纺城
- 9.9.3石狮市鸳鸯池布料市场
- 9.9.4郑州银基商贸城
- 9.9.5南通国际家纺城
- 第十章中国纺织服装专业市场标杆企业分析
- 10.1浙江中国轻纺城集团股份有限公司
- 10.1.1企业发展概况
- 10.1.2经营效益分析
- 10.1.3业务经营分析
- 10.1.4财务状况分析
- 10.1.5未来前景展望
- 10.2江苏吴江中国东方丝绸市场股份有限公司
- 10.2.1企业发展概况
- 10.2.2经营效益分析
- 10.2.3业务经营分析
- 10.2.4财务状况分析
- 10.2.5未来前景展望
- 10.3海宁中国皮革城股份有限公司
- 10.3.1企业发展概况
- 10.3.2经营效益分析
- 10.3.3业务经营分析
- 10.3.4财务状况分析
- 10.3.5未来前景展望
- 10.4北京鑫福海工贸集团
- 10.4.1企业发展概况
- 10.4.2企业经营现状
- 10.4.3企业战略动向
- 10.4.4业务特点分析
- 10.4.5未来发展展望
- 第十一章中国纺织服装专业市场的开发建设规划分析

- 11.1纺织服装专业市场成功开发的关键
- 11.1.1开发摸式
- 11.1.2立项选址
- 11.1.3定位规划
- 11.1.4招商运营
- 11.1.5经营管理
- 11.2纺织服装专业市场项目策划要点
- 11.2.1支撑产业分析要点
- 11.2.2区域环境分析要点
- 11.2.3自身情况分析要点
- 11.2.4竞争者的分析要点
- 11.2.5整体市场定位要点
- 11.2.6客户群的定位要点
- 11.2.7产品规划设计要点
- 11.2.8整合推广策划要点
- 11.3建设区域性纺织服装专业市场的定位要素
- 11.3.1结合城市产业基础
- 11.3.2实地依托物流网络
- 11.3.3完美衔接消费诉求
- 11.3.4尊重城市商业特性
- 11.3.5考虑商业支撑因素
- 11.4区域性纺织服装专业市场的布局规律
- 11.4.1考虑空间布局
- 11.4.2考虑空间关系
- 11.4.3考虑辐射效应
- 11.5纺织服装专业市场的选址策略
- 11.5.1商业氛围
- 11.5.2支撑条件
- 11.5.3区位交通
- 11.5.4放眼未来
- 11.6培育纺织服装专业市场需要的政策支撑
- 11.6.1政府服务水平
- 11.6.2精心培育市场
- 11.6.3让利吸引投.资者
- 11.6.4发挥市场经营者作用

- 11.6.5土地供给与财政扶持
- 第十二章中国纺织服装专业市场的经营运作分析
- 12.1纺织服装专业市场项目运营分析
- 12.1.1项目定位
- 12.1.2建立平台
- 12.1.3运营模式
- 12.1.4运营管理
- 12.1.5市场管理
- 12.1.6物业管理
- 12.2纺织服装专业市场营销特点分析
- 12.2.1市场营销系统
- 12.2.2营销组合的特点
- 12.2.3营销组合的评价
- 12.3纺织服装专业市场的营销推广措施
- 12.3.1形象打造
- 12.3.2媒体通路
- 12.3.3动态推广
- 12.3.4新闻推广
- 12.3.5交通推广
- 12.3.6户外广告
- 12.3.7其它推广方式
- 12.4纺织服装专业市场电商平台的运作
- 12.4.1市场电商需求
- 12.4.2商业模式与运作框架
- 12.4.3电商平台设计
- 12.4.4应用解决方案
- 12.4.5运营案例分析
- 12.5纺织服装专业市场的整体招商分析
- 12.5.1招商目标
- 12.5.2招商对象
- 12.5.3商家的引进方式
- 12.5.4商家进驻要求和原则
- 12.5.5招商总体策略
- 12.5.6租金定价策略
- 12.5.7招商优惠政策

- 12.5.8招商管理控制
- 12.5.9招商铺位控制
- 12.5.10招商谈判策略
- 12.5.11招商渠道及流程
- 12.5.12招商活动的组织
- 12.5.13招商推广策略
- 12.5.14推广整合
- 12.5.15管理制度
- 第十三章2016-2020年中国纺织专业市场投.资潜力及风险预警
- 13.1纺织服装专业市场的投.资价值
- 13.1.1特性优势
- 13.1.2产业优势
- 13.1.3发展空间
- 13.1.4成长速度
- 13.1.5重估价值
- 13.2纺织服装专业市场的投.资机会
- 13.2.1市场群项目
- 13.2.2市场综合体
- 13.2.3打造升级项目
- 13.2.4挖掘蓝海产业
- 13.3纺织服装专业市场投.资项目的选择
- 13.3.1项目地段
- 13.3.2项目品牌
- 13.3.3整体定位
- 13.3.4操作模式
- 13.3.5项目配套
- 13.3.6交通体系
- 13.3.7招商运营
- 13.4纺织服装专业市场的投.资风险
- 13.4.1政策风险
- 13.4.2运营风险
- 13.4.3竞争风险
- 13.4.4土地风险
- 13.4.5进退入风险
- 第十四章2016-2020年中国纺织服装专业市场前景预测

- 14.1中国纺织服装业发展前景展望
- 14.1.1面临的机遇及挑战
- 14.1.2"十三五"前景展望
- 14.1.3行业发展形势乐观
- 14.1.4向中速平稳期过渡
- 14.2中国纺织服装专业市场发展预测
- 14.2.1未来前景展望
- 14.2.2复合功能趋势
- 14.2.3均衡化发展趋势
- 14.2.4国际化发展趋势
- 14.2.5市场产业化趋势
- 14.2.6市场+展会趋势
- 14.3中国纺织服装专业市场产业链发展方向
- 14.3.1汇入楼宇经济
- 14.3.2建设生态市场
- 14.3.3借助会展经济
- 14.3.4推动总部代理
- 14.3.5融入现代物流
- 14.3.6打造资本中心
- 14.42016-2020年中国纺织服装专业市场预测分析
- 14.4.1中国纺织服装专业市场发展因素分析
- 14.4.22016-2020年中国纺织服装专业市场总量预测
- 14.4.32016-2020年中国纺织服装专业市场成交规模预测

图表详见正文......

详细请访问: http://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/231909231909.html