

2018年中国商贸零售市场分析报告- 行业深度调研与发展趋势预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国商贸零售市场分析报告-行业深度调研与发展趋势预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/baihuo/342027342027.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

资本方抢食线下门店资源，门店市值遭重估。线上获客成本自2016年起飙升，智能机红利在2012-2016年间基本释放。2017年起众多互联网巨头纷纷重资入股线下门店，包括新零售概念的生鲜超市和百货店均成为资本方抢食的重点。新技术重估百货业“人货场”价值。不论是腾讯京东系“广撒网”的思路，还是阿里系“攥紧拳”的构想，都从不同方向诠释了新技术应用下百货行业的可能性。行业内纵向（供应链）和横向（线上引流）的想象空间都将抬升行业盈利天花板，重构百货业估值。

“人”：除开庞大线上流量潜在的转化空间，新技术对于购物者的画像（定位）将有效提升顾客转化率，同时降低宣传成本（一定程度上加剧竞争）。传统客流量下有望爆发出更高级别的营业额。

“货”：新的供应链和物流业发展使得百货业向上游延伸成为可能。在更精细的后勤管理和更加扁平化的供应链中，百货业可以在部分商品上重现自营的可能，缩减商品流通中间成本之余提升自身获利空间，做到在“价廉”里创收。

“场”：新技术和资金的协助下，百货业将依托“体验感”，抓紧消费者购物及娱乐的核心需求。大数据应用带来的消费者精准画像将有效引导线下门店在品类、布局、展示等各方面的提升。沉浸式购物、主题购物中心和情景式体验的运用都将大幅提升百货业的购物体验感（扬长），同时也使得百货业获客能力主动化（避短），一定程度上摆脱旧有商圈的束缚。

“渠道共振”优势互补是价值重估之源。我们认为，线上渠道在近8年的发展后，已形成对于传统线下渠道的优势互补。“渠道共振”是线下门店重估的价值之源。线上渠道消费者从性别、收入、学历和年龄等方面均与线下消费群体存在一定区别，在线上渠道日趋成熟后，将对于线下产生互补作用，而非是单纯的替代作用。

资料来源：互联网 渠道互补，常规及紧急购物仍以线下为主。按照监管部门估算，当前线上销售占比约13%，到2020年将达到20%，这意味着线下销售的模式在2020年仍将有约80%的市场份额。尼尔森调研，近一半的受访人群仍将线下渠道确认为日常补货的来源，且20%的受访者在实体门店进行大型采购和紧急购物。线上渠道主要为休闲购物和促销（节庆购）的渠道。线上多是针对线下的补充，两种渠道在消费者偏好中互补。

资料来源：互联网

“反向操作”引流线下百货业。“展厅现象”越来越常见，即消费者在网上先确定好商品，再来店体验并购买。这类商品主要针对更为注重体验感，以及对质量更为注重的类别。据调研，这类商品主要包括母婴用品（39%）、彩妆（32%）、个护（32%）、酒类（32%）和清洁用品（31%）。此类消费者的反向操作提升客流量及转化率，尤其是将休闲购物需求较高的白领阶级引流线下百货业。（GYWWJP）

观研天下发布的《2018年中国商贸零售市场分析报告-行业深度调研与发展趋势预测》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年中国商贸零售行业发展概述

第一节 商贸零售行业发展情况概述

- 一、商贸零售行业相关定义
- 二、商贸零售行业基本情况介绍
- 三、商贸零售行业发展特点分析

第二节 中国商贸零售行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍

二、商贸零售行业产业链条分析

三、中国商贸零售行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国商贸零售行业生命周期分析

一、商贸零售行业生命周期理论概述

二、商贸零售行业所属的生命周期分析

第四节 商贸零售行业经济指标分析

一、商贸零售行业的赢利性分析

二、商贸零售行业的经济周期分析

三、商贸零售行业附加值的提升空间分析

第五节 国中商贸零售行业进入壁垒分析

一、商贸零售行业资金壁垒分析

二、商贸零售行业技术壁垒分析

三、商贸零售行业人才壁垒分析

四、商贸零售行业品牌壁垒分析

五、商贸零售行业其他壁垒分析

第二章 2016-2018年全球商贸零售行业市场发展现状分析

第一节 全球商贸零售行业发展历程回顾

第二节 全球商贸零售行业市场区域分布情况

第三节 亚洲商贸零售行业地区市场分析

一、亚洲商贸零售行业市场现状分析

二、亚洲商贸零售行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲商贸零售行业市场前景分析

第四节 北美商贸零售行业地区市场分析

一、北美商贸零售行业市场现状分析

二、北美商贸零售行业市场规模与市场需求分析

三、北美商贸零售行业市场前景分析

第五节 欧盟商贸零售行业地区市场分析

一、欧盟商贸零售行业市场现状分析

二、欧盟商贸零售行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟商贸零售行业市场前景分析

第六节 2018-2024年世界商贸零售行业分布走势预测

第七节 2018-2024年全球商贸零售行业市场规模预测

第三章 中国商贸零售产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品商贸零售总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国商贸零售行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国商贸零售产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国商贸零售行业运行情况

第一节 中国商贸零售行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国商贸零售行业市场规模分析

第三节 中国商贸零售行业供应情况分析

第四节 中国商贸零售行业需求情况分析

第五节 中国商贸零售行业供需平衡分析

第六节 中国商贸零售行业发展趋势分析

第五章 中国商贸零售所属行业运行数据监测

第一节 中国商贸零售所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、行业资产规模分析

第二节 中国商贸零售所属行业产销与费用分析

- 一、流动资产
- 二、销售收入分析
- 三、负债分析
- 四、利润规模分析
- 五、产值分析

第三节 中国商贸零售所属行业财务指标分析

- 一、行业盈利能力分析
- 二、行业偿债能力分析
- 三、行业营运能力分析
- 四、行业发展能力分析

第六章 2016-2018年中国商贸零售市场格局分析

第一节 中国商贸零售行业竞争现状分析

- 一、中国商贸零售行业竞争情况分析
- 二、中国商贸零售行业主要品牌分析

第二节 中国商贸零售行业集中度分析

- 一、中国商贸零售行业市场集中度分析
- 二、中国商贸零售行业企业集中度分析

第三节 中国商贸零售行业存在的问题

第四节 中国商贸零售行业解决问题的策略分析

第五节 中国商贸零售行业竞争力分析

- 一、生产要素
- 二、需求条件
- 三、支援与相关产业
- 四、企业战略、结构与竞争状态
- 五、政府的作用

第七章 2016-2018年中国商贸零售行业需求特点与价格走势分析

第一节 中国商贸零售行业消费特点

第二节 中国商贸零售行业消费偏好分析

- 一、需求偏好
- 二、价格偏好
- 三、品牌偏好
- 四、其他偏好

第三节 商贸零售行业成本分析

第四节 商贸零售行业价格影响因素分析

- 一、供需因素
- 二、成本因素
- 三、渠道因素
- 四、其他因素

第五节 中国商贸零售行业价格现状分析

第六节 中国商贸零售行业平均价格走势预测

- 一、中国商贸零售行业价格影响因素
- 二、中国商贸零售行业平均价格走势预测
- 三、中国商贸零售行业平均价格增速预测

第八章 2016-2018年中国商贸零售行业区域市场现状分析

第一节 中国商贸零售行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区商贸零售市场分析

- 一、华东地区概述
- 二、华东地区经济环境分析
- 三、华东地区商贸零售市场规模分析
- 四、华东地区商贸零售市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

- 一、华中地区概述
- 二、华中地区经济环境分析
- 三、华中地区商贸零售市场规模分析
- 四、华中地区商贸零售市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

- 一、华南地区概述
- 二、华南地区经济环境分析
- 三、华南地区商贸零售市场规模分析

第九章 2016-2018年中国商贸零售行业竞争情况

第一节 中国商贸零售行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国商贸零售行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国商贸零售行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 商贸零售行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第十一章 2018-2024年中国商贸零售行业发展前景分析与预测

第一节 中国商贸零售行业未来发展前景分析

一、商贸零售行业国内投资环境分析

二、中国商贸零售行业市场机会分析

三、中国商贸零售行业投资增速预测

第二节 中国商贸零售行业未来发展趋势预测

第三节中国商贸零售行业市场发展预测

- 一、中国商贸零售行业市场规模预测
- 二、中国商贸零售行业市场规模增速预测
- 三、中国商贸零售行业产值规模预测
- 四、中国商贸零售行业产值增速预测
- 五、中国商贸零售行业供需情况预测

第四节中国商贸零售行业盈利走势预测

- 一、中国商贸零售行业毛利润同比增速预测
- 二、中国商贸零售行业利润总额同比增速预测

第十二章 2018-2024年中国商贸零售行业投资风险与营销分析

第一节 商贸零售行业投资风险分析

- 一、商贸零售行业政策风险分析
- 二、商贸零售行业技术风险分析
- 三、商贸零售行业竞争风险分析
- 四、商贸零售行业其他风险分析

第二节 商贸零售行业企业经营发展分析及建议

- 一、商贸零售行业经营模式
- 二、商贸零售行业销售模式
- 三、商贸零售行业创新方向

第三节 商贸零售行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第十三章2018-2024年中国商贸零售行业发展策略及投资建议

第一节 中国商贸零售行业品牌战略分析

- 一、商贸零售企业品牌的重要性
- 二、商贸零售企业实施品牌战略的意义
- 三、商贸零售企业品牌的现状分析
- 四、商贸零售企业的品牌战略
- 五、商贸零售品牌战略管理的策略

第二节中国商贸零售行业市场的关键客户战略实施

- 一、实施关键客户战略的必要性
- 二、合理确立关键客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国商贸零售行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2018-2024年中国商贸零售行业发展策略及投资建议

第一节 中国商贸零售行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国商贸零售行业定价策略分析

第三节 中国商贸零售行业营销渠道策略

一、商贸零售行业渠道选择策略

二、商贸零售行业营销策略

第四节 中国商贸零售行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国商贸零售行业重点投资区域分析

二、中国商贸零售行业重点投资产品分析

图表详见正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/baihuo/342027342027.html>