

2016-2022年中国互联网家装产业发展监测及十三五发展定位分析报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2016-2022年中国互联网家装产业发展监测及十三五发展定位分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/fangwuzhuangshi/243236243236.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

中国报告网发布的《2016-2022年中国互联网家装产业发展监测及十三五发展定位分析报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 中国家装市场发展现状分析 15

第一节 中国家装市场发展状况分析 15

一、建筑装饰行业发展历程分析 15

二、中国家装行业技术现状分析 16

三、居民消费升级刺激家装需求 17

四、中国住宅装饰市场需求分析 17

（一）住宅投资状况 17

（二）住宅施工竣工面积 17

（三）住宅销售面积分析 18

五、中国家装行业竞争格局分析 19

（一）竞争格局特点 19

（二）竞争格局 19

六、住宅装饰家装散装市场特点 20

七、中国城市住宅精装修比例分析 21

（一）一线城市精装修比例 21

（二）二三线城市精装修比例 21

第二节 中国家装市场发展因素分析 22

一、中国家装业发展有利因素分析 22

二、中国家装业发展不利因素分析 23

第三节 中国家装市场未来发展趋势分析 23

一、中国家装业未来发展趋势 23

- 二、家居装饰四大流行的趋势 25
- 三、中国家装业未来发展方向 25
- 第二章 传统家装行业的困局与互联网家装的兴起 27
 - 第一节 传统家装行业的发展困局 27
 - 一、产业链困局 27
 - (一) 产业链冗长 27
 - (二) 运行效率低下 27
 - 二、需求困局 28
 - (一) 需求个性化程度高 28
 - (二) 厂商规模小且分散 28
 - 三、盈利困局 28
 - 第二节 传统家装的用户痛点分析 29
 - 一、装修前的痛点 29
 - (一) 选择难度大、成本高 29
 - (二) 中间环节多，价格虚高 29
 - 二、装修中的痛点 29
 - (一) 现场监督消耗大 29
 - (二) 随意增项超预算 29
 - (三) 工期长、易延期 29
 - 三、装修后的痛点 29
 - (一) 维权难度大 29
 - (二) 维权成本高 30
 - 第三节 传统家装行业商业模式 30
 - 一、传统家装行业商业模式介绍 30
 - 二、传统家装行业商业模式问题 31
 - 第四节 互联网家装行业发展环境分析 32
 - 一、政策环境 32
 - (一) “互联网+”行动计划 32
 - (二) 国家政策支持住宅精装修业务发展 33
 - (三) 房地产调控政策对住宅精装修化的影响 34
 - (四) 房地产税收新政策 34
 - 二、经济环境 36
 - (一) 中国GDP增长情况分析 36
 - (二) 工业经济发展形势分析 37
 - (三) 社会固定资产投资分析 38

- (四) 全社会消费品零售总额 39
- (五) 城乡居民收入增长分析 40
- (六) 对外贸易发展形势分析 40
- 三、社会环境 41
 - (一) 人口环境分析 41
 - (二) 城镇化步伐加快 43
 - (三) 整体家居环境要求提高 43
 - (四) 80、90后群体居家置业 43
- 四、技术环境 44
 - (一) 智能终端的普及 44
 - (二) 移动互联网发展 44
- 第五节 互联网家装相关行业发展 44
 - 一、电子商务迅猛发展 44
 - 二、互联网行业发展态势 45
 - (一) 网民基本情况分析 45
 - 1、手机网民规模分析 45
 - 2、网民属性结构分析 46
 - 3、移动电话普及率分析 48
 - (二) 网民互联网应用状况 49
 - 1、信息获取情况分析 49
 - 2、商务交易发展情况 52
 - 3、交流沟通现状分析 56
 - 4、网络娱乐应用分析 57
 - (三) 移动互联网发展状况 59
 - 1、移动互联网市场规模 59
 - 2、移动互联网流量情况 60
 - 3、移动智能设备情况分析 61
 - 4、移动互联网主要特点 62
 - 三、房屋建筑行业 63
 - (一) 房屋建筑总量 63
 - (二) 人口-住宅-建筑逻辑链条 63
 - (三) 地产去库存周期开始 65
 - 四、建筑装饰行业 66
 - (一) 建筑装饰行业总产值 66
 - (二) 建筑装饰行业子行业产值 66

- 1、公共建筑装饰行业产值 66
- 2、住宅装饰装修行业产值 67
- 3、建筑幕墙行业产值 68
- （三）建筑装饰行业发展前景 68
- 第六节 互联网家装的竞争要素分析 69
 - 一、流量 69
 - 二、产品 69
 - 三、服务 69
- 第三章 互联网家装行业发展现状分析 70
 - 第一节 互联网家装行业发展现状 70
 - 一、互联网家装行业定义 70
 - 二、中国家装电商行业模式分类及特点 70
 - 三、中国家装电商行业发展特点 71
 - 四、家装电商行业发展现状 72
 - 五、家装O2O模式发展概述 73
 - 六、互联网家装行业发展现状 76
 - 七、互联网家装相关产业链 78
 - 第二节 互联网家装行业发展阶段 78
 - 一、探索期 78
 - 二、市场启动期 79
 - 三、高速发展期 79
 - 四、应用成熟期 79
 - 第三节 互联网家装行业竞争格局 80
 - 一、综合电商平台 80
 - 二、垂直电商平台 81
 - 三、家装信息平台 82
 - 四、传统家装企业 83
 - 五、线下实体家居店 83
 - 六、家装设计平台 84
 - 七、极致互联网家装平台 85
 - 八、网络社区资讯装修平台 86
 - 九、去中介化平台 87
 - 十、寄托O2O平台 88
 - 十一、地产巨头 88
 - 十二、传统家居电器厂商 89

十三、线上房产综合平台	90
第四节 互联网家装行业市场规模	91
一、互联网家装市场规模分析	91
二、互联网家装市场占比情况	91
三、互联网家装APP用户规模	92
四、互联网家装市场规模预测	92
第五节 家装电商用户行为研究	93
一、家装电商品牌分析	93
二、家装用户的主要兴趣	94
三、家装电商用户选择装修公司依据	95
四、家装电商用户属性分析	96
五、家装电商收入分析	97
第六节 互联网家装行业融资情况	97
一、互联网家装市场融资金额分布	97
二、互联网家装市场融资轮次分布	98
三、互联网家装融资公司数量统计	99
第七节 互联网家装行业面临的挑战	100
一、产业链优质资源的争夺	100
二、供应链管控和施工监理难题	100
三、传统装修“半进化”的搅局	100
四、硬装入口后的盈利模式挑战	101
第四章 互联网家装行业商业模式分析	102
第一节 平台式家装企业	102
一、平台定位	103
二、产品和服务	103
三、盈利来源	103
四、典型厂商	104
五、核心竞争力	104
（一）流量资源	104
（二）线下拓展能力	104
（三）施工方的管理能力	104
第二节 自营式家装企业	104
一、平台定位	105
二、产品和服务	105
三、盈利来源	105

四、典型厂商 106

五、核心竞争力 106

(一) 产品研发能力 106

(二) 产业链管理能力 106

(三) 服务能力 106

第三节 家装门户网站 106

一、平台定位 107

二、产品和服务 107

三、盈利来源 107

四、典型厂商 108

五、核心竞争力 108

(一) 流量资源 108

(二) 资源管理能力 108

(三) 品牌影响力 108

第四节 互联网家装模式对比分析 108

第五章 传统家装向互联网家装产业升级的策略 110

第一节 传统家装企业实现互联网化转型的途径 110

一、在第三方平台开店交易 110

二、利用专业装修平台只做线上引流 110

三、跨界深度合作，打通线上线下 111

第二节 传统家装企业实现互联网化转型的建议及策略 111

一、提升家装工程质量和水平 111

二、互联网家装搅局传统家装行业 112

三、坚持标准化、去中间化重要突破口 112

四、提高传统家装企业产品和服务质量 113

五、线上线下满足消费者的需求才是根本 114

第三节 热销互联网家装产品的打造方法 115

一、用互联网思维做装修产品 115

(一) 专注 115

(二) 品质 115

(三) 口碑 116

(四) 高效 116

二、做用户真正需要的产品 116

(一) 调查用户需求 116

(二) 确认产品配置内容 117

- (三) 联系供应链选定产品 117
- (四) 持续升级更新产品 118
- 三、以喜闻乐见的方式与用户做“互动” 118
 - (一) 网站在线咨询 118
 - (二) 微信公众号沟通 119
 - (三) 提高线上官网用户体验度 119
- 四、用技术手段让服务更高效 119
- 第六章 互联网家装平台典型案例分类解析 121
- 第一节 垂直电商平台 121
 - 一、齐家网 121
 - (一) 发展情况 121
 - (二) 业务结构 121
 - (三) 经营情况 122
 - (四) 发展模式 122
 - (五) 入驻情况 123
 - (六) SWOT分析 129
 - (七) 融资分析 129
 - 二、美乐乐 129
 - (一) 发展情况 129
 - (二) 产品服务 130
 - (三) 线上品牌 131
 - (四) 线下体验 131
 - (五) 入驻情况 138
 - (六) 品牌实力 138
 - 三、极客美家 139
 - (一) 发展情况 139
 - (二) 产品服务 140
 - (三) 发展模式 141
 - (四) 平台优势 141
 - (五) 融资分析 141
- 第二节 家装信息平台 142
 - 一、土拨鼠 142
 - (一) 发展情况 142
 - (二) 产品服务 142
 - (三) 经营情况 144

- (四) 发展模式 144
- (五) 合作伙伴 144
- (六) 融资分析 144
- 二、土巴兔 145
 - (一) 发展情况 145
 - (二) 入驻流程 145
 - (三) 战略布局 145
 - (四) 发展模式 146
 - (五) 融资分析 146
- 第三节 家装设计平台 146
 - 一、酷家乐 146
 - (一) 发展情况 146
 - (二) 产品服务 147
 - (三) 发展模式 147
 - (四) 入驻商家 147
 - (五) 合作伙伴 148
 - (六) 平台优势 148
 - (七) 融资分析 149
 - 二、爱福窝 149
 - (一) 发展情况 149
 - (二) 产品服务 149
 - (三) 发展模式 151
 - (四) 融资分析 151
- 第四节 去中介化平台 152
 - 一、惠装网 152
 - (一) 发展历程 152
 - (二) 产品定位 152
 - (三) 服务保障 152
 - (四) 融资分析 154
 - 二、新浪抢工长 154
 - (一) 发展情况 154
 - (二) 产品定位 154
 - (三) 服务保障 154
 - (四) 发展模式 155
 - (五) 合作伙伴 155

- (六) 平台优势 156
- 第五节 极致互联网家装平台 157
 - 一、美家帮 157
 - (一) 发展情况 157
 - (二) 产品服务 157
 - (三) 发展模式 158
 - (四) 融资情况 158
 - 二、爱空间 159
 - (一) 发展情况 159
 - (二) 产品服务 159
 - (三) 经营情况 159
 - (四) 服务理念 160
 - (五) 融资情况 160
 - 三、蘑菇装修 160
 - (一) 发展情况 160
 - (二) 产品服务 161
 - (三) 经营情况 161
 - (四) 平台优势 161
- 第七章 上市公司互联网家装布局和转型案例分析 162
 - 第一节 家居装饰上市公司互联网家装转型案例分析 162
 - 一、深圳广田装饰集团股份有限公司 162
 - (一) 互联网家装转型的背景 162
 - (二) 互联网家装的转型分析 162
 - (三) 公司互联网家装的优势 163
 - (四) 互联网家装的业务进程 163
 - 二、浙江亚厦装饰股份有限公司 163
 - (一) 互联网家装转型的背景 163
 - (二) 互联网家装转型的思路 164
 - (三) 互联网家装转型的成效 168
 - (四) 公司互联网家装的优势 169
 - (五) 互联网家装的业务进程 169
 - 三、苏州金螳螂建筑装饰股份有限公司 169
 - (一) 互联网家装转型的背景 169
 - (二) 互联网家装的转型分析 169
 - (三) 公司互联网家装的优势 171

- (四) 互联网家装的业务进程 171
- 四、美克国际家居用品股份有限公司 172
 - (一) 互联网家装转型的背景 172
 - (二) 互联网家装转型的思路 172
 - (三) 公司互联网家装的优势 172
 - (四) 互联网家装转型的举措 173
- 五、东易日盛家居装饰集团股份有限公司 174
 - (一) 互联网家装转型的背景 174
 - (二) 互联网家装转型的思路 174
 - (三) 公司互联网家装的优势 175
 - (四) 互联网家装的业务进程 175
- 六、深圳市洪涛装饰股份有限公司 175
 - (一) 互联网家装转型的背景 175
 - (二) 互联网家装转型的战略 175
 - (三) 公司互联网家装的优势 176
 - (四) 互联网家装业务的布局 176
- 七、实创家居装饰集团有限公司 176
 - (一) 互联网家装转型的战略 176
 - (二) 公司互联网家装的优势 177
 - (三) 互联网家装业务的布局 177
- 八、深圳市宝鹰建设控股集团股份有限公司 178
 - (一) 互联网家装转型的背景 178
 - (二) 互联网家装转型的战略 178
 - (三) 公司互联网家装的优势 179
 - (四) 互联网家装业务的布局 179
- 第二节 互联网巨头的家装O2O布局案例分析 180
 - 一、阿里巴巴集团 180
 - (一) 互联网家装布局的背景 180
 - (二) 布局互联网家装的战略 180
 - (三) 互联网家装业务的进展 181
 - 二、腾讯控股有限公司 182
 - (一) 布局互联网家装的优势 182
 - (二) 互联网家装领域投资分析 182
 - 三、北京京东科技有限公司 183
 - (一) 互联网家装布局的背景 183

(二) 布局互联网家装的优势	183
(三) 布局互联网家装的难点	184
(四) 互联网家装业务的进展	184
四、北京小米科技有限责任公司	185
(一) 布局互联网家装的优势	185
(二) 互联网家装领域投资分析	185
五、北京五八信息技术有限公司	185
(一) 布局互联网家装的战略	185
(二) 布局互联网家装的优势	185
(三) 互联网家装领域投资分析	185
第三节 其他上市公司互联网家装布局案例分析	186
一、万科企业股份有限公司	186
(一) 互联网家装布局的背景	186
(二) 进军互联网家装的优势	186
(三) 进军互联网家装的不足	186
(四) 互联网家装业务的布局	187
二、恒大地产集团有限公司	187
(一) 互联网家装布局的背景	187
(二) 进军互联网家装的优势	187
(三) 进军互联网家装的不足	187
(四) 进军互联网家装的战略	188
三、北京搜房科技发展有限公司	188
(一) 进军互联网家装的优势	188
(二) 进军互联网家装的难点	188
(三) 互联网家装业务的布局	188
四、青岛海尔股份有限公司	189
(一) 互联网家装布局的背景	189
(二) 进军互联网家装的优势	189
(三) 进军互联网家装的难点	189
(四) 互联网家装业务的布局	190
五、苏宁云商集团股份有限公司	190
(一) 互联网家装布局的背景	190
(二) 进军互联网家装的优势	193
(三) 互联网家装业务的布局	195
六、好莱客和索菲亚等软装公司	195

第八章 互联网家装行业发展趋势与投资建议 196

第一节 中国互联网家装行业十大发展趋势 196

- 一、产品趋势 196
- 二、研发趋势 196
- 三、细分趋势 196
- 四、个性化趋势 197
- 五、设计成本趋势 197
- 六、设计一体化趋势 197
- 七、合作趋势 198
- 八、工人趋势 198
- 九、智能家居趋势 198
- 十、效率趋势 199

第二节 中国互联网家装行业发展方向分析 199

- 一、O2O模式探索不断深化，线上线下衔接更顺畅 199
- 二、服务体系更为完善和健全，服务水平不断提升 200

第三节 家装企业电子商务市场投资要素 201

- 一、企业自身发展阶段的认知分析 201
- 二、企业开展电子商务目标的确定 202
- 三、企业电子商务发展的认知确定 203
- 四、企业转型电子商务的困境分析 205

第四节 中国互联网家装行业的投资建议 206

- 一、互联网家装行业的投资方向建议 206
- 二、互联网家装行业的投资重点建议 207
- 三、互联网家装行业的发展重点建议 208
- 四、互联网家装行业的营销模式建议 209

图表目录

- 图表 1 2011-2016年中国房地产及住宅开发投资统计 17
- 图表 2 2011-2016年中国商品住宅房屋施工竣工面积统计 18
- 图表 3 2011-2016年中国商品房住宅销售面积统计 18
- 图表 4 2011-2015年中国别墅、高档公寓销售面积统计 18
- 图表 5 中国住宅装饰行业梯队竞争格局示意图 20
- 图表 6 中国传统家装市场产业链结构图 27
- 图表 7 传统家装企业的业务系统结构图 31
- 图表 8 传统家装模式的问题分析 32
- 图表 9 中国住宅精装修推广相关政策统计 33

- 图表 10 2010-2015年中国国内生产总值及增长变化趋势图 37
- 图表 11 2014-2015年国内生产总值构成统计 37
- 图表 12 2010-2015年中国固定资产投资（不含农户）变化趋势图 38
- 图表 13 2010-2015年中国社会消费品零售总额及增长速度趋势图 39
- 图表 14 2010-2015年中国城镇居民人均可支配收入增长趋势图 40
- 图表 15 2010-2015年中国货物进出口总额变化趋势图 41
- 图表 16 2010-2015年中国人口总量增长趋势图 42
- 图表 17 2015年全国人口数及其构成 42
- 图表 18 2010-2015年中国城镇化率变化趋势图 43
- 图表 19 2010-2015年中国电子商务交易规模统计 45
- 图表 20 2011-2015年中国手机网民规模及其占网民比例 45
- 图表 21 2014-2015年中国网民性别结构 46
- 图表 22 2014-2015年中国网民年龄结构 47
- 图表 23 2014-2015年中国网民学历结构 47
- 图表 24 2014-2015年中国网民职业结构 48
- 图表 25 2010-2015年中国移动电话普及率变化趋势图 49
- 图表 26 典型社交应用使用率 52
- 图表 27 2011-2015年中国移动互联网市场规模增长趋势图 60
- 图表 28 2011-2015年中国移动互联网流量增长趋势图 60
- 图表 29 2015年中国移动智能设备品牌占比情况 61
- 图表 30 2015年Android平台移动智能设备机型TOP10 61
- 图表 31 2015年iOS平台移动智能设备机型TOP10 62
- 图表 32 2015年移动网络上网方式频度分布 62
- 图表 33 2011-2015年中国建筑业企业房屋建筑施工面积统计 63
- 图表 34 2011-2015年中国建筑业企业房屋建筑竣工面积统计 63
- 图表 35 2011-2015年中国建筑业住宅竣工面积及人均增加住宅面积统计 64
- 图表 36 2011-2016年中国房地产企业房屋新开工面积统计 65
- 图表 37 2011-2016年中国房地产企业房屋施工面积统计 65
- 图表 38 2011-2016年中国房地产企业房屋竣工面积统计 66
- 图表 39 2010-2015年中国建筑装饰行业总产值统计 66
- 图表 40 2010-2015年中国公共建筑装饰工程总产值统计 67
- 图表 41 2010-2015年中国住宅装饰装修工程总产值统计 68
- 图表 42 2010-2015年中国建筑幕墙工程总产值统计 68
- 图表 43 家装电商模式优劣分析 71
- 图表 44 中国家装电商行业发展规模及线上渗透率 72

- 图表 45 中国互联网家装产业链结构图 78
- 图表 46 2011-2015年中国互联网家装行业市场规模增长趋势图 91
- 图表 47 2011-2015年中国互联网家装市场规模占比情况 92
- 图表 48 2016-2022年中国互联网家装行业市场规模预测趋势图 93
- 图表 49 中国家装电商网站品牌健康度综合得分 93
- 图表 50 中国家装电商用户感兴趣的装修知识及服务 94
- 图表 51 中国家装电商用户不同人群感兴趣的装修知识及服务 94
- 图表 52 中国家装电商用户选择装修公司依据 95
- 图表 53 中国家装电商用户选择装修公司依据不同人群分布 96
- 图表 54 家装电商用户年龄及学历统计 96
- 图表 55 中国家装电商用户家庭月收入统计 97
- 图表 56 2011-2016年中国互联网家装市场融资金额分布图 98
- 图表 57 2011-2016年中国互联网家装市场融资轮次分布图 99
- 图表 58 2011-2016年中国互联网家装融资企业数量统计 100
- 图表 59 中国互联网家装商业模式结构图 102
- 图表 60 中国平台式家装企业商业模式结构图 103
- 图表 61 中国自营式家装企业商业模式结构图 105
- 图表 62 中国家装门户网站商业模式结构图 107
- 图表 63 齐家网业务结构图 122
- 图表 64 齐家网线下入驻流程 123
- 图表 65 齐家网已落地的建材家居馆情况表 126
- 图表 66 齐家商城商家入驻资质要求 127
- 图表 67 齐家网战略合作商家示意图 128
- 图表 68 齐家网SWOT分析图 129
- 图表 69 美乐乐线上品牌情况表 131
- 图表 70 美乐乐全国体验馆分布情况 132
- 图表 71 美乐乐入驻流程图 138
- 图表 72 美乐乐已入驻商户统计 138
- 图表 73 美乐乐品牌优势情况表 138
- 图表 74 极客美家产品与服务内容情况表 140
- 图表 75 极客美家平台优势汇总 141
- 图表 76 土拨鼠产品服务情况表 143
- 图表 77 土拨鼠部分战略合作伙伴 144
- 图表 78 土巴兔入驻申请流程图 145
- 图表 79 酷家乐产品服务情况表 147

图表 80 酷家乐部分入驻商家统计 148

图表 81 酷家乐部分合作伙伴 148

图表 82 爱福窝主要产品与服务情况 150

图表 83 惠装网发展历程情况表 152

图表 84 新浪抢工长免费服务提醒情况 154

图表 85 新浪抢工长装修保障提醒内容 155

图表 86 新浪抢工长部分合作伙伴情况 156

图表 87 新浪抢工长平台优势情况 156

图表 88 中国装饰装修公司转型示意图 207

图片详见报告正文 (GY LX)

特别说明：中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，有利于降低企事业单位决策风险。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/fangwuzhuangshi/243236243236.html>