

中国抗贫血药铁剂产业市场竞争态势调查及十三五发展定位研究报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国抗贫血药铁剂产业市场竞争态势调查及十三五发展定位研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/huaxueyaopin/234094234094.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

抗贫血药主要有铁剂、叶酸类、维生素B12、红细胞生成素等类。

我国各类人群的平均贫血发生率达到20.1%，按13亿人口计算，我国约有2.6亿贫血人群，高发人群包括孕妇、婴儿、儿童、妇女、老人及运动员，每年2000万名孕妇中就有66.3%需要服食补铁药物6个月至2岁婴儿铁缺乏发病率为75%-82.5%6-12岁为21.6%女性发病率为43.3%。治疗缺铁性贫血药物有着庞大的潜在市场需求。

资料来源：中国报告网整理

我国有约2亿的抗贫血药铁剂潜在用户，按每人花费100元购买铁剂产品，则潜在用户市场规模可达到200亿元人民币，潜在市场规模巨大。

中国报告网发布的《中国抗贫血药铁剂产业市场竞争态势调查及十三五发展定位研究报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

报告大纲：

第一章抗贫血药铁剂行业概况

第一节行业介绍

一、抗贫血药铁剂行业的划定

二、抗贫血药铁剂行业在国民经济中的地位

(一)对经济增长的影响

(二)对财政收入的影响

(三)对人民生活的影响

(四)对要素投入的影响

(五)对其他部门的影响

三、抗贫血药铁剂行业特性分析

(一)抗贫血药铁剂行业市场规模小

(二)琥珀酸亚铁行业规模最大

第二节产品发展历程

第三节当前产业政策

一、国家出台的对于具体行业的规划政策

(一)促进生物产业加快发展的若干政策

(二)国家药品安全“十二五”规划

二、国家出台的对于整体产业的发展和扶持政策

第四节抗贫血药铁剂产品所处产业生命周期

一、根据产品发展周期理论判定

二、根据产业整体进入与退出壁垒判定

三、根据产业的整体生产形态判定

第五节抗贫血药铁剂行业市场竞争程度

一、市场竞争尚待加强

二、各类产品市场寡头垄断

第二章生产调查

第一节国内抗贫血药铁剂行业产量统计

一、产品构成

(一)琥珀酸亚铁市场“龙头老大”

(二)多糖铁：“霸主”孤独

(三)右旋糖酐铁：尝试创新

(四)蔗糖铁：后来居上

二、产量统计数据

第二节市场集中度分析

一、企业集中度分析

二、整个市场区域划分

第三节产品原材料

一、右旋糖酐分析

二、琥珀酸分析

三、多糖铁复合物胶囊

第四节近期抗贫血药铁剂产品发展动态与机会

一、近期新兴产品动态及其市场定位

(一)产品动态

(二)市场定位

二、产品新技术及技术发展动向

三、企业投资的方向和空间

第三章消费调查

第一节产品消费量调查

一、消费调查人群

二、主要产品市场分布

第二节产品价格调查

一、不同层次产品价格区间

二、不同区域市场价格区间

第三节消费群体调查

一、消费群体构成

二、不同消费群体偏好以及对产品的关注要素

(一)女性群体消费偏好及侧重点

(二)男性群体消费偏好及侧重点

三、下游消费市场需求规模调查

第四节品牌满意度调查

一、企业群体品牌分析

二、企业群体品牌满意度概况

第四章销售渠道分析

第一节行业产品销售的主要渠道

一、直销渠道分析

(一)OTC药品营销渠道的模式

(二)处方药品营销渠道模式

二、代理渠道分析

(一)OTC药品营销渠道的模式

(二)处方药品营销渠道模式

三、网络渠道分析

第二节不同企业群体的渠道方式分析

一、大型企业群体渠道分析

二、中小型企业群体渠道分析

第三节渠道新策略

一、新的销售渠道

二、渠道整合

第五章进出口市场调查

第一节进口市场

一、进口地域格局

三、进口量与金额统计

第二节出口市场

一、出口地域格局

三、出口量与金额统计

第三节进出口政策

一、贸易政策

(一)倾销

(二)反倾销

(三)贸易壁垒

二、行业进出口政策分析

(一)进口药品实行注册证管理

(二)出口药品的管理

第六章典型企业

第一节华润三九医药股份有限公司企业分析

一、企业简介

二、组织架构

三、主要财务指标分析

四、产品线构成

五、近期发展规划

第二节哈药集团股份有限公司企业分析

一、企业简介

二、组织架构

三、公司主要财务指标分析

(一)运营能力

(二)盈利能力

(三)偿债能力

四、产品线构成以及各产品市场定位

五、近期发展规划

第三节金陵药业股份有限公司企业分析

一、企业简介

二、组织架构

三、主要财务指标分析

(一)运营能力

(二)盈利能力

(三)偿债能力

四、产品线构成以及各产品市场定位

五、近期发展规划

第七章抗贫血药铁剂行业上下游市场调查

第一节原材料市场

一、上游原材料构成

二、原材料价格走势

三、产业政策及动态

第二节消费市场

一、抗贫血药铁剂产品消费市场构成

二、抗贫血药铁剂产品消费市场结构变化趋势

三、抗贫血药铁剂产品下游市场相关政策

第三节潜在市场

一、抗贫血药铁剂产品的现有潜在用户分析

(一)潜在用户的对与抗贫血药铁剂产品需求分析

(二)潜在用户市场规模分析

二、抗贫血药铁剂产品的潜在用户挖掘

(一)抗贫血药铁剂产品潜在市场分析

(二)抗贫血药铁剂产品如何开发潜在市场分析

第四节产业链运行分析

一、产业环境分析

二、上下游关联度分析

第五节抗贫血药铁剂产品产业发展前景预测

第八章细分市场分析

第一节市场发展分析

一、2013-2015市场规模

二、2016-2020年市场规模预测

第二节细分市场产品

一、琥珀酸亚铁片产品特性

二、硫酸亚铁片产品特性

三、多糖铁复合物胶囊产品特性

第三节消费模式

第四节消费者需求发展趋势

第九章本调研报告主要结论及策略建议

第一节主要结论及观点

第二节医药行业风险分析

一、行业政策风险

二、医药行业市场风险

三、新产品研发风险

四、药品质量控制风险

五、环保政策风险

第三节策略建议

一、产品策略

二、渠道策略

三、开发潜在市场的建议

(一)打造品牌线

(二)拓展销售渠道

(三)建立需求导向

(四)持续推进组织变革

四、市场竞争风险与策略建议

(一)药品降价风险与策略建议

(二)产品安全风险与策略建议

(三)原材料价格波动风险与策略建议

(四)人力资源风险与策略建议

图表详见正文.....

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/huaxueyaopin/234094234094.html>