

2020年中国电视剧转型升级市场现状分析报告- 产业供需现状与前景评估预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国电视剧转型升级市场现状分析报告-产业供需现状与前景评估预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/yingshidongman/514274514274.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

【报告大纲】

第一章 全媒体时代电视剧转型升级

第一节 全媒体时代电视剧产业链

一、全媒体电视剧产业链简介

二、全媒体电视剧产业链上游

(1) 全媒体时代电视剧的创作

(2) 全媒体时代电视剧的制作

三、全媒体电视剧产业链下游

(1) 全媒体时代电视剧的传播

(2) 全媒体时代电视剧的营销

(3) 全媒体时代电视剧收看特征

第二节 全媒体时代电视剧价值链

一、全媒体电视剧价值链构成

二、全媒体电视剧盈利模式转变

第三节 全媒体时代电视剧市场格局

一、全媒体电视剧制作格局

(1) 电视剧制作主体多元化

(2) 电视剧制作流程更加开放

(3) 电视剧跨媒体制作更加频繁

二、全媒体电视剧收视格局

(1) 电视剧播出平台竞争更加激烈

(2) 播出平台差异化发展格局逐步形成

(3) 电视剧参与式收看更加普遍

(4) 电视剧社会化收看成为潮流

(5) 电视剧收看终端的融合化

第四节 全媒体时代电视剧创新策略

一、内容为王，打造电视剧精品

二、电视剧制播模式多样化发展

三、提高编剧在电视剧制作过程中的地位

第二章 中国电视剧行业发展综述

第一节 中国电视剧行业发展现状

一、电视剧行业发展规模

(1) 电视剧制作机构规模

(2) 电视剧申报数量规模

(3) 电视剧完成数量规模

二、电视剧行业进口情况

(1) 进口剧播放情况

(2) 进口剧题材类型

(3) 进口剧收视情况

三、电视剧行业竞争格局

(1) 频道收视份额两极化

(2) 强势频道垄断化格局

(3) 电视剧制作机构高度分散

(4) 行业新进入者不断涌现

四、电视剧行业现存问题解析

(1) 行业资本泡沫多

(2) 电视剧出口不力

五、电视剧行业转型升级必要性

第二节 电视剧行业政策环境分析

一、行业主管部门

二、行业监管体制

三、行业法规及政策

第三节 电视剧行业影响因素分析

一、宏观经济因素分析

(1) 宏观经济发展情况

(2) 宏观经济与电视剧行业相关性

二、行业消费现状分析

(1) 电视综合人口覆盖率分析

(2) 电视剧消费形式分析

(3) 电视剧消费现状评价

三、行业技术现状分析

(1) 广播电视传输技术分析

(2) 数字电视技术发展分析

第三章 国外电视剧行业转型升级经验借鉴

第一节 全球电视剧行业转型升级分析

一、全球电视剧发展概况

(1) 全球所有节目类型

(2) 全球人均收视时间

(3) 全球电视剧竞争格局

二、全球电视剧转型趋势

第二节 美国电视剧行业转型升级分析

一、美国电视剧行业概况

(1) 美国电视剧主要类型

(2) 美国电视剧产量与结构

(3) 美国电视剧市场格局

二、美国电视剧产业链的转变

三、美国电视剧盈利模式转变

四、美国电视剧创作的转型升级

第三节 韩国电视剧行业转型升级分析

一、韩国电视剧行业概况

(1) 韩国电视剧制作机构

(2) 韩国电视剧产量分析

二、韩剧类型与播出特点

三、韩国电视剧创作的转型升级

第四节 日本电视剧行业转型升级分析

一、日本电视剧行业概况

二、日本电视剧播放模式分析

三、日本电视剧创作的转型升级

第五节 国外电视剧转型升级经验借鉴

一、电视剧投资规模经验借鉴

二、电视剧编剧地位经验借鉴

三、电视剧制播模式经验借鉴

四、电视剧文化折扣度经验借鉴

五、电视剧产业链延伸经验借鉴

第四章 中国电视剧制播体制转型升级

第一节 电视剧制播体制转变概况

一、制播合一

二、制播分离

三、制播合作

第二节 电视剧制播分离实践分析

一、制播分离政策导向

二、制播分离模式分析

(1) 栏目承包制

(2) 节目购买型

(3) 全频道制播分离

(4) 整体制播分离型

三、制播分离成功案例分析

(1) 体制内分离：上海文广转企改制

(2) 体制外分离：《中国好声音》

四、电视剧制播分离现存问题

第三节 电视剧制播合作实践分析

一、制播合作的重要性解析

二、制播合作实践案例分析

(1) 制播合作的自制剧

(2) 制播合作的周播剧

三、制播合作的前景展望

第五章 中国电视剧创作转型升级模式

第一节 电视剧创作现状分析

一、当前电视剧主要题材

二、当前电视剧题材特征

第二节 电视剧美学风格转型

一、电视剧理念的平民化

二、电视剧风格的娱乐化

三、电视剧内容的纪实化

四、电视剧人物“新英雄化”

第三节 定制电视剧实践分析

一、定制剧发展概况

二、定制剧成功案例

三、定制剧趋势分析

第四节 “美剧模式”转型分析

一、《宝贝》美剧模式分析

(1) 电视剧简介

(2) “美剧”模式表现

二、《好家伙》美剧模式分析

(1) 电视剧简介

(2) “美剧”模式表现

三、《龙门镖局》美剧模式分析

(1) 电视剧简介

(2) “美剧”模式表现

第五节 热播电视剧创作特征分析

一、《北京爱情故事》

(1) 电视剧简介

(2) 电视剧创作特征

(3) 电视剧创作经验总结

二、《人到四十》

(1) 电视剧简介

(2) 电视剧创作特征

(3) 电视剧创作经验总结

三、《北京青年》

(1) 电视剧简介

(2) 电视剧创作特征

四、《木府风云》

(1) 电视剧简介

(2) 电视剧创作特征

(3) 电视剧创作经验总结

五、《誓言今生》

(1) 电视剧简介

(2) 电视剧创作特征

(3) 电视剧创作经验总结

第六章 中国电视剧营销转型升级案例调研

第一节 电视剧播出模式转型升级分析

一、台网同步播出

二、先网后台播出

三、网络独家播出

第二节 电视剧海外传播转型升级分析

一、中国电视剧海外传播历程

二、中国电视剧海外传播现状

(1) 中国电视剧海外传播规模

(2) 中国电视剧海外传播地区

(3) 中国电视剧海外传播内容

(4) 中国电视剧海外传播总况

三、电视剧海外传播现存问题

第三节 电视剧传播与营销转型升级策略

一、电视剧海外传播策略分析

二、营销转型升级：全产业链营销

第四节 近年热播电视剧营销实践分析

一、《蜗居》：多元化营销

- (1) 电视剧营销主体
- (2) 电视剧营销内容
- (3) 电视剧营销渠道
- (4) 电视剧营销模式
- (5) 电视剧营销经验

二、《断刺》：差异化营销

- (1) 电视剧营销定位
- (2) 电视剧营销渠道
- (3) 电视剧营销模式

三、《步步惊心》：病毒式营销

- (1) 电视剧营销定位
- (2) 电视剧营销渠道
- (3) 电视剧营销模式

四、《宫锁心玉》：全媒体营销

- (1) 电视剧营销定位
- (2) 电视剧营销模式

五、《甄嬛传》：整合式营销

- (1) 电视剧营销对象
- (2) 电视剧营销内容
- (3) 电视剧营销模式

第七章 电视剧行业投融资转型升级

第一节 电视剧行业融资转型升级分析

一、电视剧融资环境转变

二、电视剧融资模式转变

- (1) 电视剧市场影响力融资
- (2) 电视剧植入广告融资
- (3) 电视剧版权抵押融资
- (4) 电视剧版权信托融资

第二节 电视剧行业投资价值与投资机会

一、电视剧行业投资价值

- (1) 电视剧需求空间巨大

- (2) 电视剧投入回报率较高
- (3) 行业具备中长期投资价值

二、电视剧行业投资机会

- (1) 精品剧投资机会大
- (2) 卫视黄金档存投资机会
- (3) 新媒体电视剧投资机会

第八章 中国领先电视剧制作机构分析（随数据更新有调整）

第一节 领先民营电视剧制作机构转型升级实践

一、浙江华策影视股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业产品服务分析
- (3) 企业发展现状分析
- (4) 企业竞争优势分析

二、华谊兄弟传媒股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业产品服务分析
- (3) 企业发展现状分析
- (4) 企业竞争优势分析

三、中视传媒股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业产品服务分析
- (3) 企业发展现状分析
- (4) 企业竞争优势分析

四、北京光线传媒股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业产品服务分析
- (3) 企业发展现状分析
- (4) 企业竞争优势分析

第二节 主要国有电视剧制作机构转型升级实践

一、中国电视剧制作中心有限责任公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业产品服务分析
- (3) 企业发展现状分析
- (4) 企业竞争优势分析

二、中国国际电视总公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业产品服务分析

(3) 企业发展现状分析

(4) 企业竞争优势分析

第九章 中国主要电视剧播放平台转型升级实践

第一节 主要电视台电视剧转型升级实践

一、中央电视台

(1) 电视台发展简况分析

(2) 电视台运营情况分析

(3) 电视台组织架构分析

(4) 电视台电视剧播放转型升级实践

(5) 电视台最新发展动向

二、北京电视台

(1) 电视台发展简况分析

(2) 电视台运营情况分析

(3) 电视台组织架构分析

(4) 电视台电视剧播放转型升级实践

三、山东电视台

(1) 电视台发展简况分析

(2) 电视台覆盖范围分析

(3) 电视台组织架构分析

(4) 电视台电视剧播放转型升级实践

四、浙江电视台

(1) 电视台发展简况分析

(2) 电视台运营情况分析

(3) 电视台组织架构分析

(4) 电视台电视剧播放转型升级实践

第三节 电视剧主要网络平台转型升级实践

一、乐视网

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业产品服务分析

(3) 企业发展现状分析

(4) 企业竞争优势分析

二、奇艺网

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业产品服务分析

(3) 企业发展现状分析

(4) 企业竞争优势分析

三、QQlive

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业产品服务分析

(3) 企业发展现状分析

(4) 企业竞争优势分析

四、优酷土豆

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业产品服务分析

(3) 企业发展现状分析

(4) 企业竞争优势分析

第十章 中国网络电视剧大众需求透析

第一节 中国网络电视剧观众分析

一、网络电视剧观众数量

二、网络电视剧观众结构

(1) 性别结构

(2) 学历结构

(3) 年龄结构

三、网民最关注电视剧分析

第二节 网络电视剧盈利模式分析

一、广告模式

二、用户付费模式 (B2C)

三、版权营销模式 (B2B)

四、视频增值服务模式

第三节 网络自制剧现状与案例分析

一、网络自制剧的缘起

二、近年主要网络自制剧

三、网络自制剧基本盈利模式：整合营销

四、网路自制剧成功案例分析

(1) 《泡芙小姐》

(2) 《秘密天使》

(3) 《屌丝男士》

五、网络自制剧趋势分析

第四节 网络电视剧与传统电视剧收视对比

- 一、双屏用户热播电视剧收看方式
- 二、不同年龄段双屏用户热播剧收看方式
- 三、不同学历双屏用户热播剧收看方式
- 三、双屏选择影响因素

图表详见报告正文 (GYSYL)

【简介】

中国报告网是观研天下集团旗下的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国电视剧转型升级市场现状分析报告-产业供需现状与前景评估预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、阿里巴巴、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/yingshidongman/514274514274.html>