

中国果汁饮料电商市场营销现状深度分析与未来 发展趋势预测报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国果汁饮料电商市场营销现状深度分析与未来发展趋势预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/yinliao/225657225657.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

第一部分 产业环境透视

第一章 中国电子商务行业发展现状分析

第一节 电子商务基本概况

一、电子商务基本定义

二、电子商务发展阶段

三、电子商务基本特征

四、电子商务支撑环境

五、电子商务基本模式

1、电子商务分类

2、电子商务功能

3、电子商务运营模式

4、电子商务行业的产品特点

第二节 中国电子商务规模分析

一、电子商务交易规模分析

二、电子商务市场结构分析

1、电子商务市场结构

2、电子商务区域结构

三、电子商务从业人员规模

第二章 互联网环境下果汁行业的机会与挑战

第一节 2014年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

1、总体网民规模分析

2、分省网民规模分析

3、手机网民规模分析

4、网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

1、信息获取情况分析

2、商务交易发展情况

3、交流沟通现状分析

4、网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下果汁行业的机会与挑战

一、互联网时代行业大环境的变化

二、互联网直击传统行业消费痛点

三、互联网助力企业开拓市场

第三节 互联网果汁行业的改造与重构

- 一、互联网重构行业的供应链格局
- 二、互联网改变生产厂商营销模式
- 三、互联网导致行业利益重新分配
- 四、大数据成为果汁行业市场营销的利器

第二部分 行业市场分析

第三章 果汁行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 果汁行业发展现状分析

- 一、果汁行业产业政策分析
- 二、果汁行业发展现状分析
 - 1、果汁行业发展阶段
 - 2、果汁行业发展现状
 - 3、2014年果汁行业特点
 - 4、中国果汁行业存在的问题

三、果汁行业市场规模分析

- 四、果汁行业经营效益分析
- 五、果汁行业竞争格局分析
- 六、果汁行业发展前景预测

第二节 果汁电商市场规模与渗透率

- 一、果汁电商总体开展情况
- 二、果汁电商交易规模分析
- 三、果汁电商渠道渗透率分析

第三节 果汁电商行业盈利能力分析

- 一、果汁电子商务发展有利因素
- 二、果汁电子商务发展制约因素
- 三、果汁电商行业经营成本分析
- 四、果汁电商行业盈利模式分析
- 五、果汁电商行业盈利水平分析

第三部分 电商策略分析

第四章 果汁企业转型电子商务战略分析

第一节 果汁企业转型电商优势分析

- 一、前期投入成本优势
- 二、供应链体系建设优势
- 三、渠道管控优势分析

四、零售运营经验优势

第二节 果汁企业转型电商流程管理

一、网站运营流程管理

二、网络销售流程管理

三、产品发货流程管理

四、采购管理流程管理

五、订单销售流程管理

六、库房操作流程管理

第三节 果汁强企业电子商务成本分析

一、果汁电商成本构成分析

二、果汁电商采购成本分析

三、果汁电商运营成本分析

四、果汁电商履约成本分析

五、果汁电商交易成本分析

第五章 果汁企业转型电商体系构建及平台选择

第一节 果汁企业转型电商构建分析

一、果汁电子商务关键环节分析

1、产品采购与组织

2、电商网站建设

3、网站品牌建设及营销

4、服务及物流配送体系

二、果汁企业电子商务网站构建

1、商务分析阶段

2、设计阶段

3、建设变革阶段

4、整合运行阶段

第二节 果汁企业转型电商发展途径

一、电商B2B发展模式

二、电商B2C发展模式

三、电商C2C发展模式

四、电商O2O发展模式

第三节 果汁企业转型电商平台选择分析

一、果汁企业电商建设模式

二、借助第三方网购平台

1、电商平台的优劣势

2、电商平台盈利模式

三、电商服务外包模式分析

1、电商服务外包的优势

2、电商服务外包可行性

3、电商服务外包前景

四、果汁企业电商平台选择策略

第六章 果汁行业电子商务运营模式分析

第一节 果汁电子商务B2B模式分析

一、果汁电子商务B2B市场概况

二、果汁电子商务B2B盈利模式

三、果汁电子商务B2B运营模式

四、果汁电子商务B2B的供应链

第二节 果汁电子商务B2C模式分析

一、果汁电子商务B2C市场概况

二、果汁电子商务B2C市场规模

三、果汁电子商务B2C盈利模式

四、果汁电子商务B2C物流模式

五、果汁电商B2C物流模式选择

第三节 果汁电子商务C2C模式分析

一、果汁电子商务C2C市场概况

二、果汁电子商务C2C盈利模式

三、果汁电子商务C2C信用体系

四、果汁电子商务C2C物流特征

第四节 果汁电子商务O2O模式分析

一、果汁电子商务O2O市场概况

四、果汁电子商务O2O潜在风险

第七章 果汁行业电子商务营销推广模式分析

第一节 搜索引擎营销

一、搜索引擎营销现状分析

二、搜索引擎营销推广模式

三、搜索引擎营销特点分析

第二节 论坛营销

一、论坛营销概述分析

二、论坛营销优势分析

三、论坛营销策略分析

第三节 微博营销

一、微博营销概况分析

二、微博营销的优劣势

三、微博营销模式分析

第四部分 行业案例分析

第八章 果汁行业电商运营优秀案例研究

第一节 汇源

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业经营效益情况

四、企业电商运营模式

五、企业电商经营成效

六、企业电商战略分析

第二节 美汁源

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业经营效益情况

四、企业电商运营模式

五、企业电商经营成效

六、企业电商战略分析

第三节 统一

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业电商优势

四、企业电商运营模式

五、企业电商经营成效

六、企业电商战略分析

第九章 果汁主流电商平台比较及企业入驻选择

第一节 天猫商城

一、天猫商城发展基本概述

二、天猫商城用户特征分析

三、天猫商城网购优势分析

四、天猫商城交易规模分析

五、天猫商城平均消费金额分析

六、天猫商城企业入驻情况

第二节 京东商城

- 一、京东商城发展基本概述
- 二、京东商城用户特征分析
- 三、京东商城网购优势分析
- 四、京东商城交易规模分析
- 五、京东商城平均消费金额分析
- 六、京东商城企业入驻情况

第三节 1号店

- 一、1号店发展基本概述
- 二、1号店用户特征分析
- 三、1号店网购优势分析
- 四、1号店交易规模分析
- 五、1号店平均消费金额分析
- 六、1号店企业入驻情况

第四节 亚马逊中国

- 一、亚马逊发展基本概述
- 二、亚马逊用户特征分析
- 三、亚马逊网购优势分析
- 四、亚马逊交易规模分析
- 五、亚马逊平均消费金额分析

第五节 当当网

- 一、当当网发展基本概述
- 二、当当网用户特征分析
- 三、当当网网购优势分析
- 四、当当网交易规模分析
- 五、当当网平均消费金额分析

第十章 果汁企业进入电子商务领域投资策略分析

第一节 果汁企业电子商务市场投资要素

- 一、企业自身发展阶段的认知分析
- 二、企业开展电子商务目标的确定
- 三、企业电子商务发展的认知确定
- 四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 果汁企业转型电商物流投资分析

- 一、果汁企业电商自建物流分析
 - 1、电商自建物流的优势分析

2、电商自建物流的负面影响

二、果汁企业电商外包物流分析

1、快递业务量完成情况

2、快递业务的收入情况

3、快递业竞争格局分析

三、果汁电商物流构建策略分析

1、入库质量检查

2、在库存储管理

3、出库配货管理

4、发货和派送

5、退货处理

第三节 果汁企业电商市场策略分析

图表详见正文.....

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/yinliao/225657225657.html>