

2019年中国保险中介行业分析报告- 产业竞争格局与未来动向研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国保险中介行业分析报告-产业竞争格局与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/456559456559.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

保险中介是指介于保险经营机构之间或保险经营机构与投保人之间，专门从事保险业务咨询与销售、风险管理与安排、价值衡量与评估、损失鉴定与理算等中介服务活动，并从中依法获取佣金或手续费的单位或个人。保险中介人的主体形式多样，主要包括保险代理人、保险经纪人和保险公估人等。

进入到21世纪以来，我国社会人口老龄化趋势愈加明显。在当前的社会人口年龄分布结构中，65岁以上的人口占比已经达到10.8%，属于标准的老年型社会，因此养老保障需求和医疗保障需求存在着巨大的缺口。另一方面，居民收入持续提升，中产阶级人群快速扩张，保障意识显著增强，因此购买商业保险的意愿与支付能力正不断提升。

目前，传统保险企业成立保险中介公司的不只中国太保一家，此前中国人寿、中国平安、中国太平等大型险企都有同样动作。据笔者不完全统计，近十年来共有30家保险品牌成立了至少35家保险中介公司（包括销售公司、代理公司、经纪公司三种类型），具体情况见表三。

近几年来保险公司成立的保险中介公司

批复时间

公司名称

全部股东

注册资本（万元人民币）

2016年8月

中国人寿保险销售

中国人寿集团

5000

2016年8月

太平洋裕利安怡保险销售

太平洋财险（2550万元）+裕利安宜香港公司（2450万元）

5000

2016年9月

华夏在线保险代理

华夏人寿

30000

2017年1月

安心致远保险代理

安心财险

5000

2017年2月

华夏恒邦保险代理

恒邦财险

10000

2017年3月

华海洋泰保险代理

华海财险

10000

2017年10月

大地保险代理

大地财险

5000

2017年10月

太平保险经纪

太平金融服务（原太平电子商务）

5000

2018年4月

建信保险代理

建信人寿

8000

2018年6月

众安在线保险经纪

众安在线财险

5000

2018年7月

太平洋保险代理

太平洋保险在线

5000

信息来源：观研天下整理

由于中国保监会政策的引导、市场需求的驱赶和资本的追逐，保险中介行业必将走向更高层面的竞争。市场的发展对保险专业中介的需求逐渐旺盛，促使机构铺设速度加快，并且逐渐由省会城市向地市级城市扩展。预计保险专业中介机构数量将保持波动增长趋势。

我国保险专业中介机构数量预测

数据来源：银保监会

随着保险保费收入的迅速增长，保险中介市场近来异常火热，发展非常迅速，机构数量

众多。行业区域分布主要集中在华东、华南、华北、华中地区，这些地区聚集了大部分企业。

据数据显示，截至2017年三季度末，我国保险中介共实现保费收入26837亿元，同比增长24.5%，占全国总保费收入的87.6%。结合当前保险行业的发展，预计未来几年，我国保险专业中介行业的保费收入和营业收入将保持持续增长，到2022年保险中介渠道实现保费收入将接近5万亿。

我国保险中介渠道实现保费收入预测

数据来源：银保监会

目前保险销售行业的竞争仍处于较为封闭的状态，竞争手段还有很大改善空间。第三方互联网巨头的加入将为行业带来新的思维、新的可能性，对于推升整个保险中介行业的品牌价值，推动行业升级和整合带来积极影响。

对保险中介而言，需建立自身明确的市场定位和发展规划。保险中介机构只有提升专业性，重点做好复杂产品的中介业务，提高风险管理的技术水平，才能匹配保险公司的销售渠道，提高与客户、保险公司之间的粘合度，成为保险产业链中不可或缺的一环。（YZ）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2019年中国保险中介行业分析报告-产业竞争格局与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2019年中国保险中介行业发展概述

第一节 保险中介行业发展情况概述

- 一、保险中介行业相关定义
- 二、保险中介行业基本情况介绍
- 三、保险中介行业发展特点分析

第二节 中国保险中介行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、保险中介行业产业链条分析
- 三、中国保险中介行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国保险中介行业生命周期分析

- 一、保险中介行业生命周期理论概述
- 二、保险中介行业所属的生命周期分析

第四节 保险中介行业经济指标分析

- 一、保险中介行业的赢利性分析
- 二、保险中介行业的经济周期分析
- 三、保险中介行业附加值的提升空间分析

第五节 中国保险中介行业进入壁垒分析

- 一、保险中介行业资金壁垒分析
- 二、保险中介行业技术壁垒分析
- 三、保险中介行业人才壁垒分析
- 四、保险中介行业品牌壁垒分析
- 五、保险中介行业其他壁垒分析

第二章 2016-2019年全球保险中介行业市场发展现状分析

第一节 全球保险中介行业发展历程回顾

第二节 全球保险中介行业市场区域分布情况

第三节 亚洲保险中介行业地区市场分析

- 一、亚洲保险中介行业市场现状分析
- 二、亚洲保险中介行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲保险中介行业市场前景分析

第四节 北美保险中介行业地区市场分析

- 一、北美保险中介行业市场现状分析
- 二、北美保险中介行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美保险中介行业市场前景分析

第五节 欧盟保险中介行业地区市场分析

- 一、欧盟保险中介行业市场现状分析
- 二、欧盟保险中介行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧盟保险中介行业市场前景分析

第六节 2019-2025年世界保险中介行业分布走势预测

第七节 2019-2025年全球保险中介行业市场规模预测

第三章 中国保险中介产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品保险中介总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国保险中介行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国保险中介产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国保险中介行业运行情况

第一节 中国保险中介行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国保险中介行业市场规模分析

第三节 中国保险中介行业供应情况分析

第四节 中国保险中介行业需求情况分析

第五节 中国保险中介行业供需平衡分析

第六节 中国保险中介行业发展趋势分析

第五章 中国保险中介所属行业运行数据监测

第一节 中国保险中介所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国保险中介所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国保险中介所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2019年中国保险中介市场格局分析

第一节 中国保险中介行业竞争现状分析

一、中国保险中介行业竞争情况分析

二、中国保险中介行业主要品牌分析

第二节 中国保险中介行业集中度分析

一、中国保险中介行业市场集中度分析

二、中国保险中介行业企业集中度分析

第三节 中国保险中介行业存在的问题

第四节 中国保险中介行业解决问题的策略分析

第五节 中国保险中介行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2019年中国保险中介行业需求特点与动态分析

第一节 中国保险中介行业消费市场动态情况

第二节 中国保险中介行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 保险中介行业成本分析

第四节 保险中介行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国保险中介行业价格现状分析

第六节 中国保险中介行业平均价格走势预测

一、中国保险中介行业价格影响因素

二、中国保险中介行业平均价格走势预测

三、中国保险中介行业平均价格增速预测

第八章 2016-2019年中国保险中介行业区域市场现状分析

第一节 中国保险中介行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区保险中介市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区保险中介市场规模分析

四、华东地区保险中介市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区保险中介市场规模分析

四、华中地区保险中介市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区保险中介市场规模分析

四、华南地区保险中介市场规模预测

第九章 2016-2019年中国保险中介行业竞争情况

第一节 中国保险中介行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国保险中介行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国保险中介行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 保险中介行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2019-2025年中国保险中介行业发展前景分析与预测

第一节 中国保险中介行业未来发展前景分析

一、保险中介行业国内投资环境分析

二、中国保险中介行业市场机会分析

三、中国保险中介行业投资增速预测

第二节 中国保险中介行业未来发展趋势预测

第三节 中国保险中介行业市场发展预测

一、中国保险中介行业市场规模预测

二、中国保险中介行业市场规模增速预测

三、中国保险中介行业产值规模预测

四、中国保险中介行业产值增速预测

五、中国保险中介行业供需情况预测

第四节 中国保险中介行业盈利走势预测

一、中国保险中介行业毛利润同比增速预测

二、中国保险中介行业利润总额同比增速预测

第十二章 2019-2025年中国保险中介行业投资风险与营销分析

第一节 保险中介行业投资风险分析

一、保险中介行业政策风险分析

二、保险中介行业技术风险分析

三、保险中介行业竞争风险分析

四、保险中介行业其他风险分析

第二节 保险中介行业企业经营发展分析及建议

一、保险中介行业经营模式

二、保险中介行业销售模式

三、保险中介行业创新方向

第三节 保险中介行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2019-2025年中国保险中介行业发展战略及规划建议

第一节 中国保险中介行业品牌战略分析

- 一、保险中介企业品牌的重要性
- 二、保险中介企业实施品牌战略的意义
- 三、保险中介企业品牌的现状分析
- 四、保险中介企业的品牌战略
- 五、保险中介品牌战略管理的策略

第二节 中国保险中介行业市场重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国保险中介行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2019-2025年中国保险中介行业发展策略及投资建议

第一节 中国保险中介行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国保险中介行业定价策略分析

第三节 中国保险中介行业营销渠道策略

- 一、保险中介行业渠道选择策略
- 二、保险中介行业营销策略

第四节 中国保险中介行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国保险中介行业重点投资区域分析
- 二、中国保险中介行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/456559456559.html>