

2020年中国新零售市场分析报告- 行业深度分析与发展趋势研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国新零售市场分析报告-行业深度分析与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/baihuo/339781339781.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

中国零售行业现状

6月25日，苏宁宣布收购家乐福中国80%的股权，宣告我国线下零售前五大超市基本被阿里、腾讯渗透。

2019年中国前五大线下零售商及其关联电商资料来源：观研天下数据中心整理

中国零售行业新特征

线上零售和线下零售结合的形式逐渐被资本接受和认可，“新零售”再次浮现在人们的眼前，当前我国零售行业已经出现了部分新特征：

（一）数据化

传统零售的销售数据过去是独立的，商家无法精准收集消费者行为数据。而现在随着技术的发达，商家可以利用互联网技术优化线上线下零售数据平台，并通过支付、探针等方式收集大数据，利用云计算来构建用户画像，从而掌握消费行为规律。这样就可以让营销更有针对性。

（二）扁平化

传统零售业销售渠道较长，要经过工厂、销售渠道、企业、消费者等环节。随着市场逐步有优化发展，批发商与其他经销商从渠道环节逐步被淘汰，由此建立出新体系。在新发展渠道下，市场信息与产品流通渠道都会大幅缩短，进而提升流通效率。生产商可以更关注生产计划与市场反应，全面响应消费变化需求。另外，新零售环境下，企业将大部分的经销商利润分流到消费者手中，实现层级扁平化发展态势。

（三）场景化

现在的零售已经突破了时空限制，实现了场景化购物。通过数字技术重构“人—货—场”，商家打通实体与虚拟商品交易环节。在此场景下，消费者购物行为不再受地域、店面、时间的局限，而零售企业不再受制于信息、库存、资金的局限。新零售的全场景化打破了传统商品交易方式，给予消费者全新体验。

当前零售市场的新特征资料来源：观研天下数据中心整理

中国零售行业发展趋势

未来，中国零售行业将呈现体验式营销方式，让客户更多的沉浸在对产品的感官和服务上，从而提高客户购买的欲望，拉近消费者和商家之间的距离。以客户为导向将成为我国零售行业发展的主要方向。

1、通过大数据分析，得到目标客户的需求、爱好、价值观等信息，从而从消费者角度综合考量产品和服务类别，满足客户多样化需求，让消费者从内心接受产品。

2、通过VR、AR等技术，让消费者可以最大限度的体验产品，从感官、思维、行动关联等层面提升消费者体验满意度，吸引消费者注意，拉近客户与商家之间的距离。

3、通过消费者的购买特征以及习惯，收集消费者信息，从而针对性的进行产品研发和

营销，提高产品研发和营销的精准度，从而提高销量。（FSW）

中国零售行业市场机会分析

刚刚过去的618成为了互联网电商的又一次集体盛宴，2019年6月1日-18日期间各电商平台（50家电商平台）共实现交易总额3181亿元，较去年增长11.8%。

2017-2018年网上零售交易额数据来源：观研天下数据中心整理

在各平台销售额方面，京东以2015亿元，同比增长26.57%成为618的销售冠军，拼多多以新力军进入前三甲。

2017-2018年拼多多人均年化消费额数据来源：观研天下数据中心整理

随着电商产业的快速发展，实体零售企业市场逐步受到威胁，实体零售企业也逐步进入电商领域，以天猫小店等为代表的实体店铺纷纷触网，近年来互联网电商也进入新零售领域，以苏宁为例，近年来苏宁积极布局新零售，苏宁小店、苏鲜生超市等数量不断增长，成为线上有力支持。

2019年一季度苏宁大陆地区门店数据来源：观研天下数据中心整理

2010年以来，消费成为GDP增长的主要动力，对GDP增长的贡献2018达到76.2%，2017年我国的人均居民消费支出达到2.3万元左右，消费成为我国GDP增长的主要动力，未来随着新零售的发展，其带动经济增长的作用愈加明显。

2013-2017年我国人均居民消费支出数据来源：观研天下数据中心整理

2010-2018年我国消费对GDP增长的贡献

数据来源：观研天下数据中心整理（zpp）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国新零售市场分析报告-行业深度分析与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价

格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国新零售行业发展概述

第一节 新零售行业发展情况概述

- 一、新零售行业相关定义
- 二、新零售行业基本情况介绍
- 三、新零售行业发展特点分析

第二节 中国新零售行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、新零售行业产业链条分析
- 三、中国新零售行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国新零售行业生命周期分析

- 一、新零售行业生命周期理论概述
- 二、新零售行业所属的生命周期分析

第四节 新零售行业经济指标分析

- 一、新零售行业的赢利性分析
- 二、新零售行业的经济周期分析
- 三、新零售行业附加值的提升空间分析

第五节 中国新零售行业进入壁垒分析

- 一、新零售行业资金壁垒分析
- 二、新零售行业技术壁垒分析
- 三、新零售行业人才壁垒分析
- 四、新零售行业品牌壁垒分析
- 五、新零售行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球新零售行业市场发展现状分析

第一节 全球新零售行业发展历程回顾

第二节 全球新零售行业市场区域分布情况

第三节 亚洲新零售行业地区市场分析

- 一、亚洲新零售行业市场现状分析
- 二、亚洲新零售行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲新零售行业市场前景分析

第四节 北美新零售行业地区市场分析

一、北美新零售行业市场现状分析

二、北美新零售行业市场规模与市场需求分析

三、北美新零售行业市场前景分析

第五节 欧盟新零售行业地区市场分析

一、欧盟新零售行业市场现状分析

二、欧盟新零售行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟新零售行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界新零售行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球新零售行业市场规模预测

第三章 中国新零售产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品新零售总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国新零售行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国新零售产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国新零售行业运行情况

第一节 中国新零售行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国新零售行业市场规模分析

第三节 中国新零售行业供应情况分析

第四节 中国新零售行业需求情况分析

第五节 中国新零售行业供需平衡分析

第六节 中国新零售行业发展趋势分析

第五章 中国新零售所属行业运行数据监测

第一节 中国新零售所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国新零售所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国新零售所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国新零售市场格局分析

第一节 中国新零售行业竞争现状分析

一、中国新零售行业竞争情况分析

二、中国新零售行业主要品牌分析

第二节 中国新零售行业集中度分析

一、中国新零售行业市场集中度分析

二、中国新零售行业企业集中度分析

第三节 中国新零售行业存在的问题

第四节 中国新零售行业解决问题的策略分析

第五节 中国新零售行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国新零售行业需求特点与动态分析

第一节 中国新零售行业消费市场动态情况

第二节 中国新零售行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 新零售行业成本分析

第四节 新零售行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国新零售行业价格现状分析

第六节 中国新零售行业平均价格走势预测

一、中国新零售行业价格影响因素

二、中国新零售行业平均价格走势预测

三、中国新零售行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国新零售行业区域市场现状分析

第一节 中国新零售行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区新零售市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区新零售市场规模分析

四、华东地区新零售市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区新零售市场规模分析

四、华中地区新零售市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区新零售市场规模分析

四、华南地区新零售市场规模预测

第九章 2017-2020年中国新零售行业竞争情况

第一节 中国新零售行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 中国新零售行业SWOT分析

- 一、行业优势分析
- 二、行业劣势分析
- 三、行业机会分析
- 四、行业威胁分析

第三节 中国新零售行业竞争环境分析（PEST）

- 一、政策环境
- 二、经济环境
- 三、社会环境
- 四、技术环境

第十章 新零售行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第二节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第三节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第四节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国新零售行业发展前景分析与预测

第一节 中国新零售行业未来发展前景分析

一、新零售行业国内投资环境分析

二、中国新零售行业市场机会分析

三、中国新零售行业投资增速预测

第二节 中国新零售行业未来发展趋势预测

第三节 中国新零售行业市场发展预测

一、中国新零售行业市场规模预测

二、中国新零售行业市场规模增速预测

三、中国新零售行业产值规模预测

四、中国新零售行业产值增速预测

五、中国新零售行业供需情况预测

第四节 中国新零售行业盈利走势预测

一、中国新零售行业毛利润同比增速预测

二、中国新零售行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国新零售行业投资风险与营销分析

第一节 新零售行业投资风险分析

一、新零售行业政策风险分析

二、新零售行业技术风险分析

三、新零售行业竞争风险

四、新零售行业其他风险分析

第二节 新零售行业企业经营发展分析及建议

一、新零售行业经营模式

二、新零售行业销售模式

三、新零售行业创新方向

第三节 新零售行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国新零售行业发展战略及规划建议

第一节 中国新零售行业品牌战略分析

- 一、新零售企业品牌的重要性
- 二、新零售企业实施品牌战略的意义
- 三、新零售企业品牌的现状分析
- 四、新零售企业的品牌战略
- 五、新零售品牌战略管理的策略

第二节 中国新零售行业市场重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国新零售行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国新零售行业发展策略及投资建议

第一节 中国新零售行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国新零售行业定价策略分析

第三节 中国新零售行业营销渠道策略

- 一、新零售行业渠道选择策略
- 二、新零售行业营销策略

第四节 中国新零售行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国新零售行业重点投资区域分析
- 二、中国新零售行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/baihuo/339781339781.html>